



Developing a Framework for Brand Citizenship Behavior

Mohammad ghaffari^{1*}, Hossein Moeini², Abolfazl Goodarzi³, Mahdi farmani⁴

Abstract

Brand is a strategic requirement for organizations as it creates sustainable competitive advantages and facilitates the creation of benefits for customers. Thus, the present research aims at developing a framework for brand citizenship behavior. This research is developmental based on its results and is regarded applied research in terms of its objective while it is descriptive given the method of data collection. Considering the type of data involved, the study also falls into the realm of qualitative research. The statistical population of this study consisted of twelve experts selected through snowball and purposive sampling. Their areas of expertise included marketing management, human resources and organizational behavior in universities located in Tehran province. The data was collected through profound and semi-structured interviews and analyzed using thematic analysis and the network of themes in MAXQDA. Based on research findings and analysis of themes, a total of twenty-five basic themes, eight organized themes and four comprehensive themes were proposed. Organizational factors coupled with occupational factors perceived by the staff, factors proposed by the company and factors associated with the company's brand were identified during the study. Each was described in detail before being highlighted at the end of the conceptual framework of brand citizenship behavior. Among the identified themes, decentralized organizational structure and organizational justice were found to be the most significant factors with highest frequencies affecting brand citizenship behavior.

Keywords: Brand, Organizational Citizenship Behavior, Brand Citizenship Behavior.

1. Corresponding Author: Assistant Professor, Faculty of Management & Accounting, Farabi Campus University of Tehran, Iran.
ghaffari.mohammad@ut.ac.ir

2. Assistant Professor, Faculty of Management & Accounting, Hazrat-e-Masoumeh University, Iran. hmoeini@hmu.ac.ir

3. MSc, Business management department, Faculty of Management & Accounting, Farabi Campus University of Tehran, Iran. Abolfazl.goodarzi@ut.ac.ir

4. MSc, Business management department, Faculty of Management & Accounting, Farabi Campus University of Tehran, Iran.



توسعه چارچوب رفتار شهروندی بزند^۱

محمد غفاری^{۲*}، حسین معینی^۳، ابوالفضل گودرزی^۴، مهدی فرمانی^۵

چکیده

بزند یک الزام استراتژیک برای سازمان‌ها است که آن‌ها را در جهت ایجاد ارزش بیشتر برای مشتریان و ایجاد مزیت‌های رقابتی پایدار یاری می‌نماید. رفتار شهروندی بزند همان اینزار استراتژیکی است که باعث افزایش ارزش بزند نزد مشتریان می‌شود. بر این اساس هدف این پژوهش توسعه چارچوب رفتار شهروندی بزند تعیین شده است. این پژوهش بر اساس نتیجه، توسعه‌ای، از نظر هدف کاربردی، از نظر روش جمع‌آوری داده‌ها توصیفی و همچنین از نظر نوع داده نیز از شیوه کیفی بپرسید. جامعه آماری مورد مطالعه در این پژوهش مشتمل بر ۱۲ نفر از متخصصان حوزه مدیریت بازاریابی، منابع انسانی و رفتار سازمانی دانشگاه‌های استان تهران است که با استفاده از نمونه‌گیری هدفمند و گلولیبرفی انتخاب شده‌اند. روش جمع‌آوری اطلاعات، مصاحبه‌های عمیق و نیمه ساختار یافته است. تحلیل داده‌ها با بهره‌گیری از تحلیل مضمون و شبکه مضمامین و به کمک نرم‌افزار مکس کیویدا صورت گرفته است. بر اساس یافته‌های پژوهش و تحلیل‌های انجام شده مطابق با تحلیل مضمامین، ۲۵ مضمون پایه، ۸ مضمون سازمان یافته و ۴ مضمون فراگیر ارائه شد. در بررسی نتایج چهار دسته عوامل سازمانی، عوامل ادراک شده شغلی از سوی کارکنان، عوامل ارائه شده از سوی شرکت و عوامل مرتبط با بزند شرکت به عنوان مضمامین اصلی مشخص شدند که هرکدام از عوامل به طور کامل تشریح و در انتهای چارچوب مفهومی رفتار شهروندی بزند ارائه شد. در بین مضمون‌های شناسایی شده، ساختار سازمانی غیرمت مرکز و عدالت سازمانی با داشتن بیشترین فراوانی، به عنوان مهم‌ترین عوامل مؤثر بر رفتار شهروندی بزند، شناسایی شدند.

واژگان کلیدی: بزند، رفتار شهروندی سازمانی، رفتار شهروندی بزند.

۱. شناسه دیجیتال: 10.22051/BMR.2021.35868.2140

۲. نویسنده مسئول: استادیار، دانشکده مدیریت و حسابداری، پردیس فارابی، دانشگاه تهران، ایران، ایمیل: ghaffari.mohammad@ut.ac.ir

۳. استادیار، دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه حضرت مصطفی (س)، ایران، ایمیل: hmoeini@hmu.ac.ir

۴. کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، پردیس فارابی، دانشگاه تهران، ایران، ایمیل: Abolfazl.goodarzi@ut.ac.ir

۵. کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، پردیس فارابی، دانشگاه تهران، ایران، ایمیل: mahdi.farmani@ut.ac.ir

۱- مقدمه

سازمان و برنده هر دو دارای مخاطبان درونی و بیرونی هستند، به دلیل اینکه برنده جلوه‌ای ذهنی دارد و در تماس بیشتر با مشتریان است، می‌تواند رفتار شهروندی دیگری نیز داشته باشد. در واقع در عصر پویای امروزی و شتاب رقابت جهانی، منابع انسانی از مهم‌ترین دارایی‌های نامشهود و منبع اصلی کسب مزیت رقابتی پایدار در سازمان به حساب می‌آیند (صرفی و رادی، ۱۳۹۴). منابع انسانی همان چیزی است که عملکرد سازمان و موفقیت بلندمدت آن را تعیین می‌کند (جین و همکاران^۱، ۲۰۱۳). منابع انسانی کارآزموده شاخص عمدۀ برتری یک سازمان بر سازمان‌های دیگر است. سازمان‌ها به منظور افزایش بهره‌وری و بهبود عملکرد خود در عرصه رقابت، علاوه بر منابع فیزیکی و سرمایه‌ای، به نیروی انسانی توانمند و بالاستعداد نیاز دارند. طی مشکلات اقتصادی همچون رکود جهانی اخیر، برخورداری از نیروی کاری که به اهداف سازمانی متعهد باشد، برای سازمان‌ها بسیار مهم شده است (اسکریما و همکاران^۲، ۲۰۱۴). امروزه موفقیت سازمان‌ها وابستگی زیادی به عملکرد کارکنانی دارد که فراتر از وظایف خود عمل می‌کنند. رفتار شهروندی سازمانی، رفتارهایی فردی است که بصیرتی است و به‌طور مستقیم و به‌وضوح از طریق سیستم رسمی پاداش شناخته نشده است و به آن پاداش داده نمی‌شود (قلی‌پور و همکاران، ۱۳۹۴). این نوع رفتارها، تأثیر به سازمانی بر عملکرد فردی و سازمانی دارد و کارکنان را در وضعیتی قرار می‌دهد که به صورت داوطلبانه، وظایفی فراتر از نقش و شرح شغل خود انجام دهند (هرندی، ۱۳۹۴). رفتار شهروندی سازمانی، فعالیت‌هایی است که از فرد خواسته نشده که آن‌ها را انجام دهد ولی انجام آن‌ها باعث حمایت از سازمان شده و به آن سود

1. Jain et al.

2. Scrima et al.

می‌رساند (Erkmen و Hancer^۱، ۲۰۱۵). ضرورت توجه به رفتارهای شهروندی سازمانی از آن‌روست که سازمان‌ها بدون تمایل داوطلبانه افراد به همکاری، قادر به توسعه اثربخشی خرد جمعی خود نیستند (رودساز و همکاران، ۱۳۹۱). رفتار شهروندی سازمانی به رقابت و عملکرد سازمان کمک می‌کند، به علاوه رغبت و تمایل به رفتار شهروندی به علت رقابت‌های روزافزون جهانی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. امروزه این رفتارها جزء جدایی‌ناپذیری در مدیریت عملکرد محسوب شده و در جنبه‌های مختلف سازمانی وارد شده‌اند. با توجه به اینکه افزایش اثربخشی و به‌تبع آن برتری در میان رقبا همواره یکی از مسائل و دغدغه‌های مدیران است، شناخت رفتار شهروندی سازمانی و زمینه‌های استقرار آن می‌تواند گام مؤثر و مفیدی در این مسیر به شمار آید (Markoczy و Xin^۲، ۲۰۰۴). در این راستا، مفهوم‌سازی رفتار شهروندی برنده بر مبنای مفهوم رفتار شهروندی سازمانی است (Morgan و Hunt^۳، ۱۹۹۴). فشار رقابت با سایر برندها و تمایز با دیگران، موجب ایجاد انگیزه و احساس نیاز به برنده‌سازی شده است. مطالعات متعدد نشان می‌دهد یکی از مهم‌ترین مسائل کسب-وکارها مسئله بازاریابی و به‌ویژه مدیریت برنده است (Omar و Ali^۴، ۲۰۱۰). یکی از ابزارهای راهبردی که موجب تعهد و تکرار مصرف، افزایش ارزش اقتصادی برای سهامداران و گسترش دامنه فعالیت‌های اقتصادی به فراسوی مرزهای جغرافیایی می‌شود، مفهوم برنده است. برنده یکی از مفاهیم مهم تجارت بوده و دارای ارزش زیادی است؛ بنابراین، بازاریابها می‌توانند از برنده قوی به عنوان مزیت رقابتی سود ببرند (Mousavi، ۱۳۹۵). پیش‌نیاز موفقیت یک برنده، استراتژی‌های برنده‌سازی داخلی قوی است که بتوانند به-

1. Erkmen and Hancer

2. Markoczy and Xin

3. Morgan and Hunt

4. Omar and Ali

طور کامل فعالیتها و رفتارهای درونی و بیرونی کارکنان سازمان و پیام برنده را در یک راستا هماهنگ کنند (پیچرلی و همکاران^۱، ۲۰۱۶). برنده در حکم ابزاری به منظور متمایزسازی و فراهم کننده مزیتی رقابتی برای محصولات و خدمات مطرح است (کلر و همکاران^۲، ۲۰۱۱). در کارکنان از شناخت انتظارات مدیران و مشتریان، ماهیت برنده سازمان و فلسفه وجودی سازمان لازم به نظر می‌رسد. امروز پژوهشگران و فعالان اقتصادی، هردو در خصوص این موضوع اتفاق نظر دارند که کارکنان سهمی حیاتی در ساخت برنده و موفقیت‌های آتی آن دارند. ادراک مشتریان از برندها، وابستگی شدیدی به رفتار کارکنانی دارد که مستقیم و مکرر با مشتریان تعامل دارند. تصور مشتریان و تجربیات آن‌ها از برنده اغلب تحت تأثیر نحوه رفتار کارمندان و انجام وظایف آن‌هاست. واژگانی مانند سفير نام تجاری، قهرمانان برنده و حیات برنده تحت تأثیر روحیه رفتاری کارکنان است. این رفتارها بخشی از مفهومی بزرگ‌تر با عنوان رفتار شهروندی برنده قرار می‌گیرد (پوریچلی و همکاران^۳، ۲۰۱۴). رفتار شهروندی برنده شامل تمامی رفتارهایی است که از جانب ذینفعان داخلی سازمان و برای قدرت بخشیدن به شخصیت برنده سازمان انجام می‌پذیرد (روانس^۴، ۲۰۱۳). رفتار شهروندی برنده فراتر از هنجار و در عین حال مطابق با ارزش‌های برنده سازمان می‌باشد (بورمن و زپلین^۵، ۲۰۰۵). پژوهشگران به رفتارهای شهروندی برنده توجه ویژه دارند، چراکه رفتار شهروندی برنده هم با درون سازمان و هم بیرون سازمان سروکار دارد. رفتار شهروندی برنده عمدهاً

1. Piehler et al.

2. Keller et al.

3. Porricelli et al.

4. Ravens

5. Burmann and Zeplin

مبتنی بر تئوری رفتار شهروندی سازمانی به عنوان رفتار فراتر از الزامات شغلی رسمی است (پوریچلی و همکاران، ۲۰۱۴).

ضرورت و اهمیت پژوهش در راستای پر کردن خلاء و شکاف پژوهشی برای توسعه ابعاد تئوریک و چارچوب نظری برای مفهوم رفتارهای شهروندی برنده برای مطالعات و پژوهش‌های آینده است. چراکه در ادبیات بارها به این نکته اذعان شده است که در جهان رقابتی امروز کسب-وکارهایی به رشد و سهم بازار دست می‌یابند که نگرشی اصولی مبتنی بر برنده‌سازی را در تفکر خود دنبال کنند و در این راستا کارکنان مشتریان اولیه سازمان‌ها هستند و مشاغل همان محصولات داخلی هستند که نیازها و خواسته‌های کارکنان را برأورده می‌سازد و تحقق اهداف سازمانی را در پی دارد، پس شهروندان خوب برنده، سازمان‌ها را قادر خواهند ساخت که توانایی همکاران و مدیران را برای انجام کار از طریق برنامه‌ریزی، زمان‌بندی و حل مشکل بهبود بخشد و در ارائه هرچه بهتر خدمات باکیفیت مشارکت کنند. همچنین سازمان‌هایی که پیش رو در رفتارهای شهروندی خوب هستند، محیط کاری جذابی دارند و قادر به جذب و حفظ بهترین افراد هستند. در نتیجه می‌توان پیش‌بینی کرد که این نوع رفتار بر نوع نگرش و رفتارهای کارکنان اثر دارند و فعالیت‌های آن‌ها را در جهت اهداف سازمان هدایت می‌کند و در نهایت، بر کیفیت خدمات ارائه شده به مشتری اثرگذار است. از این‌رو با توجه به کیفی بودن این پژوهش، ضرورت آن در ایجاد چارچوب نظری و الگویی یکپارچه و مدون از ابعاد رفتارهای شهروندی برنده است. در این راستا، توجه به رفتار شهروندی برنده و مطالعه همه ابعاد مؤثر بر آن و متأثر از آن در قالب پژوهش‌های کیفی از اهمیت زیادی برخوردار است تا بتواند خلاء و شکاف پژوهشی در زمینه شناخت ابعاد و مؤلفه‌هایی که می‌توانند بر بهبود این دسته از رفتارها از سوی کارکنان در سازمان‌های بزرگ تأثیرگذار باشند، پر شده و جنبه افزایی داشته باشد؛ بنابراین برای

دستیابی به دیدگاهی شفاف از این مفهوم، هدف از این توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده با استفاده از نظرات متخصصان این حوزه می‌باشد و در این راستا سؤال اصلی پژوهش آن است که چارچوب رفتار شهروندی برنده شامل چه ابعادی است و این ابعاد دارای چه رتبه‌بندی هستند؟

۲- مبانی نظری و پیشینه پژوهش

۱- رفتار شهروندی سازمانی

اصطلاح رفتار شهروندی سازمانی، برای نخستین بار توسط باتمن و اورگان^۱ در سال ۱۹۸۳ مطرح شد. رفتار شهروندی سازمانی نوعی رفتار فردی و اختیاری است که به طور مستقیم و به صراحت در رابطه با سیستم پاداش رسمی شناخته نمی‌شود (اورگان^۲، ۱۹۸۸)، ولی در مجموع می‌تواند عملکرد کارا و اثربخش هر سازمانی را توسعه دهد (اورگان و همکاران، ۲۰۰۵). رفتار شهروندی سازمانی رفتاری تعریف می‌شود که فراتر از الزامات رسمی کار بوده و برای سازمان سودمند است (چانگ و اسمیت‌کارای^۳، ۲۰۱۰؛ انگوین و همکاران^۴، ۲۰۱۶). پادساکوف و همکاران^۵ (۲۰۱۲) رفتار شهروندی سازمانی را نوعی رفتار ارادی تعریف می‌کنند که به حفظ و تقویت جنبه‌های اجتماعی و روان‌شناختی سازمان کمک می‌کند (محمد و همکاران^۶، ۲۰۱۶). به عقیده پژوهشگران در ابتدا تأکید روی رفتارهای داوطلبانه‌ای بود که برای آن‌ها پاداشی در نظر گرفته نشده و نیروی کار برای انجام آن‌ها آموزش ندیده بود. این رفتارها که خارج از چارچوب وظایف رسمی شغل محسوب می‌شوند، اما در راستای بهتر کردن محیط

1. Bateman and Organ

2. Organ

3. Chang and Smithikrai

4. Nguyen et al.

5. Podsakoff et al.

6. Mohammad et al.

کار بوده و در عملکرد واحد سازمانی مشارکت دارند، درمجموع رفتارهای شهروندی سازمانی محسوب می‌شوند. رفتار شهروندی سازمانی آن‌گونه که با تمن و اورگان (۱۹۸۳) تعریف کرده‌اند، رفتاری است که از رفتار تکلیفی و شرح وظیفه جدا بوده و در ارزیابی رسمی نحوه انجام فعالیت دیده نمی‌شود، به علاوه نه تنها نمی‌توان تمایل به انجام رفتار شهروندی را به نیروی کار تحمیل کرد، بلکه برای تمایل نداشتن به انجام آن نیز نمی‌توان تنبیه‌ی در نظر گرفت. از دیدگاه سازمانی، رفتار شهروندی سازمانی می‌تواند یکی از جنبه‌های بسیار مهم رفتار کارکنان باشد که به اثربخشی کلی سازمان می‌انجامد. سه عنصر اصلی رفتارهای شهروندی سازمانی عبارت‌اند از: رفتارهای اختیاری (نه بخشی از شرح شغل و نه در نتیجه انتخاب شخصی)، فراتر رفتن از الزامات قابل اجرای شرح شغل و داشتن تأثیر مثبت بر اثربخشی کلی سازمان (انگوین و همکاران، ۲۰۱۶). رفتار شهروندی سازمانی، رفتاری فرا نقش محسوب می‌شود که خارج از چارچوب شرح وظیفه قرار گرفته (بورمن و موتویدلو^۱، ۱۹۹۷) و عامل آن انتظار پاداش یا تشویق ندارد. اورگان (۱۹۸۸) چارچوبی را برای ابعاد چندگانه رفتار شهروندی سازمانی ارائه داد و سایر پژوهشگران کار وی را تعمیم دادند. اگرچه برخی پژوهشگران ادعا کردند که رفتار شهروندی سازمانی تک‌بعدی است (لی-پاین و همکاران^۲، ۲۰۰۲؛ هافمن و همکاران^۳، ۲۰۰۷؛ پژوهشگران پیشگام از جمله ویلیامز و اندرسون^۴ (۱۹۹۱) ولی و آلن^۵ (۲۰۰۲) رفتار شهروندی سازمانی را ساختاری چندبعدی تعریف کردند که متشکل از دو بعد رفتار شهروندی جهت‌دهی شده نسبت به افراد و رفتار شهروندی جهت‌دهی

1. Borman and Motowidlo

2. LePine et al.

3. Hoffman et al.

4. Williams and Anderson

5. Lee and Allen

شده نسبت به سازمان است و این دو بعد معنای تمام ابعاد دیگر را در بردارند (محمد و همکاران، ۲۰۱۶).

۲-۲- رفتار شهروندی برنده

رفتار شهروندی برنده مفهومی مشتق شده از رفتار شهروندی سازمان است که بورمن و زپلین آن را این‌گونه تعریف کرده‌اند: «یک مفهوم کلی است که به توصیف رفتارهای خودجوش کارکنان می‌پردازد که موجب بهبود هویت برنده می‌شوند و شامل آن دسته از نیات کارکنای است که داوطلبانه رفتارهای خودجوشی خارج از سیستم وظایف رسمی تعریف شده بروز می‌دهند و به تقویت هویت برنده منجر می‌شود» (بورمن و زپلین، ۲۰۰۵). همچنین رفتار شهروندی برنده مفهومی جهانی است که تمامی عملکردهای رفتاری مرتبط با برنده ذینفعان داخلی را در خود خلاصه می‌کند و با مفاهیم هویت برنده، ارزش برنده و تقویت برنده سازگار است (شانگ و همکاران^۱، ۲۰۱۳). رفتارهای شهروندی رفتارهایی هستند که برای سازمان مفید هستند، ولی با این حال به عنوان بخشی از عناصر اصلی شغل در نظر گرفته نمی‌شوند. عملکرد شهروندی می‌تواند به نفع فرد یا کل سازمان باشد. فعالیت‌هایی که به سازمان نفع می‌رسانند، رفتار شهروندی سازمانی نامیده می‌شوند. رفتار شهروندی برنده، رفتار فرا نقشی کارکرده در حمایت از برنده است که زندگی واقعی با برنده را به ارمغان می‌آورد و با زمینه برنده‌سازی داخلی تناسب دارد (بورمن و رپلین، ۲۰۰۵). به عبارت دیگر، رفتار شهروندی برنده، رفتارهای فرا نقشی در حمایت از برنده هستند که با هویت برنده و عده برنده سازگار هستند و موجب تقویت برنده می‌گردد (پیهلهر^۲، ۲۰۱۸). پودساکف و همکاران^۳ (۲۰۰۰) رفتار شهروندی برنده را رفتارهای

1. Xiong et al.

2. Piehler

3. Podsakoff et al.

اختیاری مشتریان دانسته‌اند که به کسبوکار برای ارائه خدمات باکیفیت کمک می‌کند. ارکمن و هانسر (۲۰۱۵) رفتار شهروندی برنده را رفتار اختیاری و داوطلبانه مشتریان داخلی و خارجی سازمان می‌دانند که به‌طور مستقیم و واضح از آن‌ها انتظار نمی‌رود و پاداشی به آن‌ها داده نمی‌شود، اما به کیفیت بالاتر خدمات منجر شده و به عملکرد مؤثر سازمان‌های تولید و خدماتی کمک می‌کند. رفتارهای شهروندی برنده در دو بعد دسته‌بندی می‌شوند. اول، تمایل مشتریان برای کمک به سایر مشتریان؛ و دوم، تمایل مشتریان برای کمک به کسبوکار. به این معنا که مشتریان از طریق متعهد دانستن خود برای انجام رفتارهای اختیاری (رفتارهای شهروندی) یا با رفتارهای مبتنی بر باورها، از شرکت حمایت می‌کنند. ابعاد رفتار شهروندی برنده می‌تواند شامل ابعاد تبلیغ مثبت کلامی، نمایش واپتگی انعطاف‌پذیری و اداره کردن سایر مشتریان باشد (محمدی میمند و همکاران، ۱۳۹۶). برای شناخت دقیق‌تر مفهوم رفتار شهروندی برنده، باید زیرساخت‌های این مفهوم و عوامل مؤثر بر آن و نیز، حوزه‌هایی که تحت تأثیر آن قرار می‌گیرد، به‌طور دقیق بررسی شود. قبل از این‌که کارکنان بتوانند در رفتارهای حامی برنده درگیر شوند، بایستی به لحاظ شناختی از برنده آگاهی یابند (پیهله، ۲۰۱۸). برای توسعه چنین رفتارهایی، تمرکز اصلی بر برندازی داخلی بوده است. در واقع هدف نهایی هرگونه ابتکاری در راستای برندازی داخلی، اطمینان از این است که رفتارهای کارکنان با آنچه شرکت و مشتریان آن انتظار دارند، سازگار باشند. در همین راستا، رفتار شهروندی برنده پیامد ارجح برندازی داخلی تلقی می‌شود (باکر^۱، ۲۰۱۶؛ پیهله، ۲۰۱۶). پژوهش‌ها نشان می‌دهد این رفتارها ارزش ویژه برنده (نایادرایو و همکاران^۲، ۲۰۱۶) و ارزیابی مشتری از عملکرد خدمات (باکر،

1. Baker et al.

2. Nyadzayo et al.

۲۰۱۴) را بهبود می‌بخشد. بورمن و زپلین (۲۰۰۵) هفت بعد مرتبط با رفتار شهروندی برنده را بر مبنای نظر پودساکف و همکاران (۲۰۰۰) ارائه دادند که عبارت‌اند از رفتارهای کمک-کننده، ملاحظه برنده، اشتیاق به برنده، جوانمردی برنده، پذیرش برنده، توسعه شخصی و توسعه برنده؛ اما سپس مفهوم شهروندی برنده را به سه بعد اشتیاق به برنده، پذیرش برنده و توسعه برنده اصلاح کردند (بورمن و همکاران، ۲۰۰۹). در این زمینه پژوهشگران بیان کردند که رفتار شهروندی برنده تکبعده است و نتیجه ارزش ویژه برنده مبتنی بر کارکنان است (کینگ و گریس^۱، ۲۰۱۰). در رویکرد تکبعده نگاه رفتار شهروندی برنده به رفتارهای مبتنی بر برنده در درون سازمان محدود می‌شود؛ اما رویکرد چندبعدی جامع‌تر بوده است و علاوه بر پوشش رویکرد تکبعده، به انتقال مفاهیم برنده به مشتریان و ذینفعان خارجی به دست کارکنان نیز توجه دارد. به باور پژوهشگران این مطالعه، با توجه به گروه‌های هدف گسترهای که دانشگاه‌های استان تهران با آن روبرو هستند، رفتار شهروندی برنده با رویکرد جامع توصیف‌کننده کامل-تری از رویکرد تکبعده به نظر می‌رسد؛ چراکه برای انتقال مفاهیم و ارزش‌های برنده سازمان به جامعه هدف مدنظر ابتدا باید کارکنان سازمان با برنده سازمان مأнос شوند؛ بنابراین رویکرد تکبعده در جایگاه پیش‌نیاز رویکرد چندبعدی است (پوریچلی و همکاران، ۲۰۱۴).

۳-۳- تفاوت رفتار شهروندی برنده و رفتار شهروندی سازمانی

تفاوت‌های کلیدی بین دو مفهوم رفتار شهروندی سازمانی و رفتار شهروندی برنده این است که اولاً BCB ها روی برنده و رفتاری از کارکنان متمرکز است که یک برنده را به زندگی می‌آورد و دوم؛ رفتار شهروندی برنده نه تنها بخشی از رفتار شهروندی سازمانی که برنده محور است، می‌باشد،

1. King and Grace

بلکه فراتر از محدوده رفتار شهروندی سازمانی است و شامل رفتارهای هدفمند خارج از سازمان نیز می‌شود (بورمن و زپلین، ۲۰۰۵؛ باکر و همکاران، ۲۰۱۴؛ ارکمن و هانسر، ۲۰۱۵). بورمن و همکاران (۲۰۰۹) رفتار شهروندی برنده را زنده نگهداشت برند به دست کارکنان توصیف می‌کنند. بر مبنای این واقعیت که رفتار شهروندی برنده نیز در برگیرنده رفتاری است که به سمت گروههای هدف خارجی هدایت می‌شود، از یکسو، رفتار شهروندی برنده گسترده‌تر از رفتار شهروندی سازمانی است. از سوی دیگر، به سبب اینکه رفتار شهروندی برنده به جای تمرکز بر کل سازمان، فقط بر برنده تمرکز می‌کند، محدوده باریکی به نسبت رفتار شهروندی سازمانی دارد (بورمن و زپلین، ۲۰۰۵). نهادینه کردن این‌گونه رفتارها، به دلیل ارتباط متغیرهای مهم سازمانی برای هر سازمانی مطلوب است (طاهری و همکاران، ۱۳۹۳). پژوهش‌های انجام شده در موضوع رفتار شهروندی سازمانی، بر دو مورد تمرکز دارند: پیشایندها و پیامدهای رفتار شهروندی. با وجود اهمیت پیشایندهای رفتار شهروندی سازمانی، کمتر بررسی شده و بیشتر نگاه‌ها به پیامدهای آن بوده است (مرادی و همکاران، ۱۳۹۰). از جمله این پیشایندها مدیریت برنده داخلی و بازاریابی داخلی، دو متغیر اثرگذار بر رفتار شهروندی سازمانی هستند. نقش انکار نشدنی کارکنان باعث شده است تا نیروی انسانی برای ساختن برنده در چند سال اخیر، کانون توجه بسیاری از پژوهش‌های علمی کشور قرار گیرد. برنده‌سازی می‌تواند در دو جنبه داخلی و خارجی انجام گیرد. برنده‌سازی خارجی کانون تمرکز پژوهشگران بسیاری بوده است که البته مشتریان را هدف قرار می‌دهد. از طرفی کارکنان از عوامل بسیار مؤثر در شکل گیری برنده سازمان‌ها در ذهن مشتری و مصرف‌کننده کالا و خدمات هستند که کمتر به این مهم پرداخته شده است (هادی‌زاده مقدم و همکاران، ۱۳۹۱).

۴-۲- پیشینه تجربی پژوهش

در جدول شماره ۱ خلاصه‌ای از پیشینه مطالعات در زمینه موضوع پژوهش حاضر ارائه شده است.

جدول ۱. پیشینه تجربی پژوهش

عنوان	خلاصه یافته‌ها	شاخص‌ها
ژمین‌سازی و اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر رفتار شهرهوندی برندی	تأثیر مستقیم تعهد برند، مالکیت روانی برند، مدیریت منابع انسانی برند محور و جامعه‌پذیری سازمان بر رفتار شهرهوندی برندی؛ تأثیر غیرمستقیم رابطه گرایی و پذیرای بودن کارمند از طریق متغیر میانجی تعهد برند بر رفتار شهرهوندی برند	تعهد برند؛ مالکیت روانی برند؛ مدیریت منابع انسانی برند؛ جامعه‌پذیری انسانی برندمحور؛ اجتماعه‌پذیری سازمان؛ رابطه گرایی؛ پذیرای بودن کارمند
هدایت زاده مقدم و همکاران (۱۳۹۱)	مدل تأثیر برندسازی داخلی بر رفتار شهرهوندی برند در صنعت هتلداری	اجرای اثربخش برنامه‌های برندسازی داخلی؛ درک کارکنان نسبت به سازمان، خدمترسانی موفق به مشتری و بهبود برند سازمان در ذهن مشتری
بررسی عوامل مؤثر بر عملکرد برند کارکنان با رویکرد برندسازی داخلی (مطالعه موردی: بانک کشاورزی ایران)	تأثیر مستقیم برندسازی داخلی بر حس تعلق کارکنان به برند و وفاداری کارکنان به برند؛ تأثیر مستقیم رضایت شغلی بر حس تعلق کارکنان به برند؛ تأثیر مستقیم حس تعلق و وفاداری کارکنان به برند بر عملکرد برند کارکنان	برندسازی داخلی؛ حس تعلق کارکنان به برند؛ وفاداری کارکنان به برند؛ رضایت شغلی؛ عملکرد برند کارکنان
سرمده‌سیدی و چشمی‌دان (۱۳۹۲)	بررسی تأثیر بازاریابی داخلی بر بازار گرایی و عملکرد سازمان-های خدماتی در شبکه رفاه ارک	عملکرد برند کارکنان؛ تأثیر برند؛ تعهد برند
عزمی‌زی و اثناعشری (۱۳۹۲)	برندسازی داخلی و عملکرد برند در نقش تعدیلگر جو-رقابتی و رضایت شغلی	جو-رقابتی محیط کار و رضایت شغلی کارکنان بر برندسازی داخلی و هویت و تعهد برند؛ اثر مستقیم برندسازی داخلی و هویت و تعهد برند بر عملکرد برند

پژوهشگر (سال)	عنوان	خلاصه یافته‌ها	شاخص‌ها
علی‌بناد و همکاران (۱۳۹۳)	بررسی ارتباط میان رفتار شهریوندی سازمانی و عملکرد کارکنان	تأثیر رابطه میان رفتارهای شهریوندی سازمانی و عملکرد کارکنان	جوامنمردی؛ نزاكت؛ رفتارهای خیرخواهانه؛ ادب؛ تواضع
ضیاء (۱۳۹۴)	بررسی رابطه بین اعتماد برنده و رفتار شهریوندی برند؛ تأثیر رابطه میان اعتماد برنده و تعهد برنده؛ تأثیر رابطه میان اعتماد برنده و رفتار شهریوندی برنده از طریق متغیر میانجی تعهد برنده	تأثیر رابطه میان اعتماد برنده و رفتار شهریوندی برند؛ تأثیر رابطه میان اعتماد برنده و تعهد برنده؛ تأثیر رابطه میان اعتماد برنده و رفتار شهریوندی برنده از طریق متغیر میانجی تعهد برنده	اعتماد برنده؛ تعهد برنده؛ توجه به برنده؛ رضایت شغلی
رحیم‌زاده و هادی نژادکما (۱۳۹۴)	بررسی رابطه تعهد برنده و رفتار شهریوندی برنده کارمندان با توجه به نقش اعتماد آن‌ها در شبکه‌های ملی استان گیلان	تأثیر رابطه میان تعهد برنده و رفتار شهریوندی برنده کارمندان از طریق متغیر میانجی اعتماد بین کارکنان در سازمان	اعتماد به برنده؛ درگ کارکنان نسبت به برنده؛ عملکرد برنده کارکنان؛ تعهد به برنده
هرندی (۱۳۹۴)	بررسی تأثیر رفتار شهریوندی سازمانی بر تصویر مشتریان از برنده	تأثیر مستقیم کلیه ابعاد رفتار شهریوندی سازمانی بر تصویر مشتریان از برنده	تأثیر برنده؛ رفتارهای کمک کارانه؛ تعهد برنده؛ اشتیاق برنده؛ توسعه برنده
کریمی علویجه و همکاران (۱۳۹۵)	عوامل مؤثر بر رفتار شهریوندی برنده کارکنان در بیمه	تأثیر رابطه میان رضایت شغلی و رفتار شهریوندی برنده؛ تأثیر رابطه میان مدیریت برنده داخلی و اعتماد کارکنان نسبت به برنده	مدیریت برنده داخلی؛ تعهد کارکنان نسبت به برنده؛ رضایت شغلی؛ اعتماد کارکنان نسبت به برنده
مرزبان و همکاران (۱۳۹۵)	بررسی تأثیر ابعاد رفتار شهریوندی برنده بر تصویر ذهنی ذهنی از برنده	اثر مستقیم رفتار شهریوندی برنده بر تصویر ذهنی از برنده	تأثیر برنده؛ مدیریت برنده کارکنان؛ توسعه برنده؛ اعتماد برنده

پژوهشگر (سال)	عنوان	خلاصه یافته‌ها	شاخص‌ها
حورشیدی و همکاران (۱۳۹۵)	بررسی اثر رفتار شهروندی برنده بر ارزش ویژه برند در شرکت میتو	تأثیر رابطه میان رفتار شهروندی برنده و ارزش ویژه برند	تأثیر برند؛ اعتماد برند؛ تعهد برند؛ کارکنان؛ ارزش ویژه برند
موسی شاهاندشت (۱۳۹۶)	بررسی تأثیر ابعاد مختلف برند بر رفتار شهروندی برند (موردمطالعه) کارکنان شرکت کاله آمل	اثر مستقیم ارتباطات برنده بر رضایت شغلی؛ اثر مستقیم تعهد برنده و درک برنده بر رفتار شهروندی برنده اثر مستقیم هویت یابی برنده بر تعصب برنده	ارتباطات برنده؛ رضایت شغلی؛ تعهد برند؛ درک برنده؛ هویت یابی برنده؛ تعصب برنده
عسکری (۱۳۹۷)	تأثیر برنده‌سازی داخلی بر رفتار شهروندی برنده	اثر مستقیم برنده‌سازی داخلی بر اشتیاق به برنده، پذیرش برنده؛ توسعه خود در کنار برنده	برند سازی داخلی؛ اشتیاق به برنده؛ پذیرش برنده؛ توسعه خود در کنار برنده
دهقانی دشت آبی و همکاران (۱۳۹۷)	بررسی پیشاندهای رفتار شهروندی برنده در مؤسسات مالی	اثر مستقیم مدیریت منابع انسانی برنده محور و هویت برنده بر رفتار شهروندی برنده؛ تأثیر رابطه میان مدیریت منابع انسانی برنده محور و خود پنداره کارکنان نسبت به برنده؛ تأثیر رابطه میان خود پنداره کارکنان نسبت به برنده و افتخار به برنده و هویت برنده	اعتماد به برنده؛ تعهد به برنده؛ خود پنداره کارکنان نسبت به برنده؛ افتخار به برنده؛ مدیریت منابع انسانی برنده محور؛ هویت برنده
احمدی و همکاران (۱۳۹۷)	بررسی تأثیر رفتارهای شهروندی برنده بر عملکرد مشتریان	اثر مستقیم رفتارهای شهروندی برنده بر عملکرد مشتریان	توسعه برنده؛ اعتماد برنده؛ تأثیر برند؛ اشتیاق برند
محمدی پور و غفاری (۱۳۹۸)	ارائه مدل رفتار شهروندی برنده	اثر مستقیم اعتماد به برنده و تعهد به برنده بر رفتارهای شهروندی برنده مشتریان	اعتماد؛ تعهد به برنده
پودساکف و همکاران (۲۰۰۰)	رفتار شهروندی سازمانی: یک مرور انتقادی بر ادبیات تئوری و تجربی و پیشنهادهای برای پژوهش‌های آینده	ارائه ابعاد پنج گانه رفتار شهروندی سازمانی	نوع دوستی؛ تواضع و فروتنی؛ روحیه جوانمردی؛ وجود کاری؛ فضیلت مدنی

پژوهشگر (سال)	عنوان	خلاصه یافته‌ها	شاخص‌ها
بینستاک و همکاران (۲۰۱۳)	تبیین نقش رفتار شهروندی و ارزش‌ویژه برنده مبتنی بر مشتری	اثر مستقیم ابعاد رفتار شهروندی بر ارزش برنده از دیدگاه مشتری	نوع دوستی؛ تواضع و فروتنی؛ روحیه جوانمردی؛ وجودن کاری
برمن و زیلین (۲۰۰۵)	تعهد به نام تجاری؛ رویکرد رفتاری به مدیریت برنده داخلی	تأثید رابطه میان تعهد کارکنان نسبت به برنده و رفتار شهروندی برنده	مدیریت منابع انسانی؛ برنده‌محور؛ ارتباطات برنده؛ رهبری برنده؛ تعهد کارکنان نسبت به برنده
بارون و همکاران (۲۰۰۹)	بررسی تأثیر برندازی داخلی بر بهبود و ارتقا سطح تعهد به برنده کارکنان؛ مطالعه در تایند	اثر مستقیم برندازی داخلی بر نگرش کارکنان و عملکرد برنده؛ تأثید رابطه برندازی داخلی بر تعهد به برنده، رفتارهای شهروندی برنده و وفاداری به برنده	برند سازی داخلی؛ تمهد به برنده؛ وفاداری به برنده
پروسلي و همکاران (۲۰۱۴)	پیشینه رفتار شهروندی برنده در خردفروشی	تأثید رابطه میان تعهد نسبت به برنده و رفتار شهروندی برنده؛ تأثید رابطه میان مدیریت برنده داخلی بر رفتار شهروندی برنده؛ تأثید رابطه میان رضایت شغلی و رفتار شهروندی برنده	تعهد کارکنان نسبت به برنده؛ مدیریت برنده داخلی؛ رضایت شغلی
ارکمن و هانسر (۲۰۱۵)	ارتباط بین تعهد برنده و رفتار شهروندی برنده مریبوط به کارکنان خلوط هوایی‌سازی	تأثیر مستقیم اعتماد به برنده از طریق متغیر میانجی تعهد به برنده بر رفتارهای شهروندی برنده	اعتماد به برنده؛ تعهد برنده
ترگلاو و همکاران (۲۰۱۶)	فرابند برندازی داخلی؛ بررسی نقش واسطه‌ها در رابطه رهبری - تعهد مدیریت ارشد	تأثیر مستقیم رهبری برنده‌گرا از طریق سه متغیر میانجی دانش برنده، تناسب کارکنان با برنده و تحقق فراداده‌های روانی بر تعهد به برنده	رهبری برنده؛ دانش برنده؛ تناسب کارکنان با نام تجاری؛ تحقق قرادادهای روانی
کیم و همکاران (۲۰۱۸)	تأثیر انصاف خدمات درک شده بر اعتماد به برنده، تجربه برنده و رفتار شهروندی برنده	تأثیر مستقیم اعتماد و تجربه برنده بر ترتیب بر اشتیاق و تأثید برنده	اعتماد به نفس برنده؛ تجربه برنده؛ اشتیاق برنده؛ تأثید برنده

پژوهشگر (سال)	عنوان	خلاصه یافته‌ها	شاخص‌ها
چیانگ و همکاران (۲۰۱۸)	تأثیر نگرشی و رفتاری مدیریت منابع انسانی با محوریت برنده	تأثید رابطه میان رضایت مشتری و رفتار شهریوندی برنده	متناوب بودن شخص با نام تجاری
دچاپ‌ناوایند سال (۲۰۱۹)	برند سازی داخلی و نتایج کارکنان: آیا تقاضاهای نسلی و تصدی سازمانی اهمیت دارند؟	تأثیر مستقیم برنده‌سازی داخلی از طریق متغیر میانجی شناسایی برنده بر رفتار شهریوندی برنده؛ تأثیر مستقیم برنده‌سازی داخلی از طریق متغیر میانجی رفتار شهریوندی برنده بر وفاداری به برنده	شناسایی برنده؛ برنده‌سازی داخلی؛ وفاداری برنده

با مروری بر پژوهش‌های انجام شده داخلی می‌توان به خوبی دریافت که هنوز چارچوب مفهومی و الگویی یکپارچه از همه ابعاد مؤثر و متأثر از رفتارهای شهریوندی برنده وجود ندارد و باوجود آنکه مزایای آن برای دستیابی به برنده‌ی پایدار و توسعه یافته هم در داخل و هم در خارج سازمان‌ها در ادبیات این مفهوم از سوی پژوهشگران بیان شده است، هنوز دیدگاه جامع از آن بسط و توسعه داده نشده است. در پژوهش حاضر با بررسی جامع مطالعات انجام شده، در ارائه مدلی جامع‌تر از پژوهش‌های گذشته سعی شده است. در این راستا با طراحی پروتکل مصاحبه و با نگاهی به ابعاد و شاخص‌های استخراج شده از ادبیات و پیشینه پژوهشی، به شناسایی ابعاد رفتارهای شهریوندی برنده از دیدگاه متخصصان و خبرگان دانشگاهی اقدام شده است.

۳- روش‌شناسی پژوهش

همان‌طور که در بخش‌های قبل نیز بیان شد هدف پژوهش حاضر توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده است. این پژوهش بر اساس نتیجه، توسعه‌ای، از نظر هدف کاربردی، از نظر روش جمع‌آوری داده‌ها توصیفی و همچنین از نظر نوع داده نیز از شیوه کیفی بهره می‌برد. مصاحبه‌های عمیق و نیمه ساختاریافته ۱۲ نفر از متخصصان حوزه مدیریت بازاریابی، منابع انسانی و رفتار سازمانی دانشگاه‌های استان تهران بر قاعده اشباع نظری صورت گرفت که با استفاده از نمونه‌گیری هدفمند و گلوله‌برفی انتخاب شده‌اند. پروتکل مصاحبه مشتمل بر سه بخش کلی است. بخش اول به ارائه توضیحاتی در رابطه با موضوع مصاحبه و علت آن اختصاص دارد. بخش بعدی، در رابطه با نقش و تجربیات مشارکت‌کننده است. بخش سوم نیز مشتمل بر سؤالاتی درباره ابعاد و مؤلفه‌های رفتار شهروندی برنده با در نظر گرفتن روایی و پایابی سؤالات و تائید آن‌ها است که شامل سؤالاتی از قبیل موارد زیر است: به نظر شما مدیران یک کسبوکار برای تقویت انجام رفتارهای شهروندی و داوطلبانه کارکنان باید چه اقداماتی انجام دهند؟ به نظر شما، چه عوامل یا متغیرهای سازمانی سبب می‌شود تا کارکنان از خود رفتارهای شهروندی در مورد برنده کسبوکار نشان دهند؟ به نظر شما، چه عوامل یا متغیرهای ادراک‌شده شغلی از سوی کارکنان سبب می‌شود تا کارکنان از خود رفتارهای شهروندی در مورد برنده کسبوکار نشان دهند؟ به نظر شما، چه عوامل یا متغیرهای ارائه شده از سوی شرکت برای کارکنان سبب می‌شود تا کارکنان از خود رفتارهای شهروندی در مورد برنده کسبوکار نشان دهند؟ به نظر شما، چه عوامل یا متغیرهای مرتبط با برنده شرکت سبب می‌شود تا کارکنان از خود رفتارهای شهروندی در مورد برنده کسبوکار نشان دهند؟ به نظر شما، چه رفتارهایی در کارکنان نشان‌دهنده توجه و اشتیاق آن‌ها نسبت به برنده شرکت است؟ و

آیا موضوعی در زمینه رفتارهای شهروندی برنده از نظر شما مورد تأکید است که در این مصاحبه مدنظر قرار نگرفته باشد؟ به منظور جلوگیری از اشیاع کاذب اقداماتی از قبیل مصاحبه تدریجی انجام شد. در جدول زیر فهرست نمونه انتخابی آمده است.

جدول ۲. مشخصات افراد مصاحبه‌شونده

فرد پاسخ‌دهنده	سن	سابقه تدریس و پژوهش	تحصیلات	جنسیت	مدت مصاحبه (دقیقه)
P1	۳۱	۳ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	مرد	۱۲۰
P2	۳۷	۸ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	مرد	۷۰
P3	۳۷	۷ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	زن	۱۵۰
P4	۳۰	۳ سال	دکتری تخصصی منابع انسانی	مرد	۵۰
P5	۳۶	۱۰ سال	دکتری تخصصی منابع انسانی	مرد	۶۵
P6	۳۳	۴ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	مرد	۵۵
P7	۴۲	۱۲ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	زن	۹۰
P8	۳۶	۸ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	مرد	۶۰
P9	۳۵	۴ سال	دکتری تخصصی بازاریابی	مرد	۸۵
P10	۳۴	۵ سال	دکتری تخصصی رفتار سازمانی	زن	۶۰

پس از گردآوری داده‌های کیفی از طریق مصاحبه با نمونه آماری مشخص شده، با استفاده از روش تحلیل مضمون ابعاد، مؤلفه‌ها و شاخص‌های اصلی رفتار شهروندی بزند به دست خواهد آمد. پژوهش‌های کیفی در علوم اجتماعی رشد چشمگیری دارد. برای کسب نتایج مفید و بامعنی در پژوهش‌های کیفی، لازم است داده‌ها به صورت روشمند تحلیل شود (براون و کلارک^۱، ۲۰۰۶). یکی از فنون تحلیلی مناسب در پژوهش‌های کیفی، تحلیل مضمون است. از تحلیل مضمون می‌توان برای شناخت الگوهای موجود در داده‌های کیفی استفاده کرد. تحلیل مضمون روشی ساده و کارآمد برای تحلیل کیفی است (هولوای و تودرس^۲، ۲۰۰۳). روش تحلیل مضمون روشی برای شناخت، تحلیل و گزارش الگوهای موجود در داده‌های کیفی بوده و به‌طور گسترده‌ای کاربرد دارد. این روش دارای فرایندی است که طی آن داده‌های متنی پراکنده به داده‌های منظم و ساختاریافته تبدیل می‌شوند (شیخزاده، ۱۳۹۰). برخی معتقدند روش تحلیل مضمون یکی از مهارت‌های عام و مشترک در تحلیل‌های کیفی است و آن رانه روشی خاص بلکه ابزاری مناسب برای روش‌های مختلف معرفی می‌کنند (بیاتزیس^۳، ۱۹۹۸)؛ اما به عقیده براون و کلارک (۲۰۰۶) تحلیل مضمون روش ویژه‌ای است که انعطاف‌پذیری جزء مزایای آن است. در نظریه داده بنیاد نیز بسیار از مجموعه روش‌های مشابه با تحلیل مضمون در کدگذاری‌ها استفاده می‌شود، اما تحلیل مضمون به اصول نظریه داده بنیاد که مستلزم تحلیل جهت رسیدن به نظریه است، پایبند نیست. داده بنیاد برای رسیدن به نظریه کامل در جایی که نظریه مبنای وجود نداشته باشد، استفاده می‌شود. همچنین در نظریه داده بنیاد تحلیل از منبع داده شروع می‌شود و تا رسیدن به اشباع نظری ادامه می‌یابد، اما در تحلیل مضمون

-
1. Braun and Clarke
 2. Holloway and Todres
 3. Boyatzis

همه منابع داده بررسی و مضامین کل داده‌ها تحلیل و تفسیر می‌شود (شیخزاده، ۱۳۹۰). روش تحلیل مضمون دارای فنون مختلفی است که باید با توجه به سوالات پژوهش به تناسب مورد استفاده قرار گیرد. چهار روش کاربردی مناسب در تحلیل مضمون عبارت‌اند از: قالب مضامین، تحلیل مقایسه‌ای، ماتریس مضامین و شبکه مضامین (شیخزاده، ۱۳۹۰). شبکه مضامین یکی از روش‌های تحلیل مضمون است که نقش‌هایی از مباحث را ارائه می‌دهد. شبکه مضامین شامل مضامین پایه، مضامین سازمان دهنده و مضامین فراگیر است. مضامین پایه در واقع همان کدها و نکات اصلی متن هستند، مضامین سازمان دهنده از ترکیب و تلخیص مضامین پایه به دست می‌آیند و مضامین فراگیر به مثابه اصول عالی حاکم بر متن می‌باشند. در روش شبکه مضمونی به‌طور کلی سه بخش اصلی وجود دارد که شامل تجزیه متن، اکتشاف متن و در پایان یکپارچه کردن اکتشاف‌ها می‌شود (آتراید، ۲۰۰۱). پژوهش حاضر با کمک روش شبکه مضامین انجام پذیرفته است و در طی آن با تحلیل و بررسی متن مصاحبه‌های موجود سه دسته مضامین پایه، سازمان دهنده و فراگیر به دست آمده است که به تفصیل بیان خواهد شد. این پژوهش با استفاده از نرم‌افزار مکس کیودا ۲۰۱۸ صورت گرفته است. این نرم‌افزار یکی از برنامه‌های پیشرو برای تحلیل داده‌های کیفی است که برای نتیجه‌گیری از تحلیل داده‌های کیفی مختلف به کار می‌رود (بهشتی، ۱۳۹۵). روایی پژوهش حاضر بر اساس رویکرد چهارگانه ماسکول موردبدرسی و تائید قرار گرفت. اول، ارتقاء روایی توصیفی با استفاده از استراتژی تکثر مشاهده‌گران صورت گرفت. برای اجرای این استراتژی در زمان انجام شش مصاحبه اولیه از یک نفر با تحصیلات دکتری تخصصی در جلسات مصاحبه استفاده شد؛ سپس متن‌های پیاده شده از مصاحبه‌ها به وی ارائه گردیده تا آن متون را ممیزی

کند که آیا آنچه در مصاحبه‌ها گفته شده همان است که در متون پیاده شده است. در نتیجه این اقدام تغییراتی جزئی در متون پیاده شده ایجاد شد و سپس مبنای کدگذاری قرار گرفت. دوم، به منظور ارتقاء روایی تفسیری، بعد از کدگذاری متون، کدهای استخراج شده هر فرد مصاحبه‌شونده به آن برگشت داده شد که بعد از تأیید مصاحبه‌شونده، کدهای هر فرد نهایی شد. قابل ذکر است در فرآیند بازبینی مجدد توسط مصاحبه‌شوندگان در راستای بررسی صحت برداشت کدگذار از متن مصاحبه، دو نفر از مصاحبه‌شوندگان، پنج کد تفسیر شده توسط پژوهشگر را مورد بارزگاری و اصلاح قرار دادند و منظور اصلی خود از متن مصاحبه را در قالب کدهای استخراجی ارائه نمودند. در نهایت بعد از استخراج کلیه کدها و مضامین از همه ۱۲ مصاحبه به صورت یکپارچه برای کلیه مصاحبه‌شوندگان ارسال شد به گونه‌ای که همه مصاحبه‌شوندگان کدهای تعیین شده توسط دیگران را نیز مانند تکنیک دلفی مشاهده و آن‌ها را تائید یا رد نمودند که در نتیجه این اقدام کدها و مضامین نهایی استخراج گردید. سوم، روایی نظری مصاحبه‌ها شامل مفاهیم به کاررفته و روابط بین آن‌ها، توسط هیئت پنج نفره خبرگان و استادان دانشگاهی تأیید گردید. سرانجام، به منظور ارتقاء تعمیم‌پذیری از استراتژی کثرت‌گرایی در روش جمع‌آوری داده استفاده شد. بدین صورت که یک گروه خبره چهارنفره از مصاحبه‌شوندگان در یک محل جدید تشکیل و پرسش پژوهش بین آن‌ها به بحث گذاشته شد. در نتیجه کدهای استخراج شده از این جلسه با کدهای استخراج شده از تک‌تک مصاحبه‌های آن‌ها مقایسه گردید و ضریب توافق آن‌ها به روش هولستی محاسبه شد. به منظور محاسبه پایایی باز آزمون از میان مصاحبه‌های صورت گرفته چهار مصاحبه به عنوان نمونه انتخاب شد و در یک فاصله زمانی و مشخص دو بار کدگذاری شد. سپس در دو فاصله زمانی هر کدام از مصاحبه‌ها با هم مقایسه شدند. پایایی باز آزمون

مصاحبه‌های انجام گرفته در این پژوهش ۸۹ درصد است. با توجه به اینکه این میزان پایایی بیشتر از ۶۰ درصد است، پایایی مورد تأیید است. در ادامه، اولویت‌بندی ابعاد شناسایی شده از رفتار شهروندی برنده، با استفاده از روش آنتropی شانون انجام شده است. بدین ترتیب بر اساس نظرات متخصصان، فراوانی هر یک از مضمون‌های شناسایی شده محاسبه، بار اطلاعاتی و ضریب اهمیت هر مضمون به تفکیک مضامین پایه، سازمان دهنده و فرآگیر به دست آمده است.

۴- یافته‌های پژوهش

این بخش به مراحل تجزیه و تحلیل داده‌ها و اطلاعات گردآوری شده پرداخته است. با توجه به اینکه پژوهش حاضر از روش تحلیل مضمون برای تحلیل داده‌های کیفی استفاده می‌کند، چهار مرحله اصلی در نظر گرفته شد. این بخش به دنبال بیان اقدامات انجام شده برای تحلیل داده‌هاست. این چهار مرحله عبارت‌اند از: اول، استخراج مضامین پایه از مصاحبه‌ها و داده‌های کیفی؛ دوم، استخراج مضامین سازمان دهنده از مضامین پایه؛ سوم، استخراج مضامین فرآگیر به عنوان انتزاعی‌ترین بخش تحلیل از مضامین سازمان دهنده؛ و چهارم، ترسیم شبکه مضامین. چنانچه بیان شده، در این مطالعه جهت توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده از روش تحلیل مضمون استفاده شده است. با استفاده از این روش که روشی برای شناخت الگوهای موجود در داده‌های کیفی محسوب می‌شود، داده‌ها و اطلاعات پراکنده جمع‌آوری شده، به صورت تفضیلی و کاربردی بیان شده است. بدین ترتیب پس از مطالعه اولیه متن مصاحبه‌ها، نسبت به کدگذاری داده‌های متنی حاصل از مصاحبه‌ها، اقدام شده است و مضمون‌های اولیه در قالب کلمات و عبارات سازمان‌دهی و استخراج شده است. در گام اول، تمامی کدهای چه تکراری و چه غیرتکراری استخراج شده و در گام دوم، کدهای

تکراری حذف شده‌اند و نسبت به یکپارچه‌سازی کدها اقدام شده است. بر اساس مصاحبه‌های صورت گرفته و پرسش‌نامه‌های جمع‌آوری شده، در گام اول در کل ۶۲ مضمون جهت توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده، بر اساس نظر کارشناسان حوزه مدیریت بازاریابی و منابع انسانی و رفتار سازمانی شناسایی شده است که در جدول ۳ نشان داده شده است.

جدول ۳. مضمون‌های شناسایی شده جهت توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده

کد مضمون	مضمون‌های شناسایی شده	کد مضمون	مضمون‌های شناسایی شده
N۱	مشارکت کارمندان در تصمیم-گیری‌ها	N۳۲	ارتباطات ساده‌تر و صمیمی تر بین کارکنان
N۲	داستان‌سرایی از برنده سازمان	N۳۳	وجود فرهنگ سازمانی مشتری مدار
N۳	ارائه توضیحات در مورد تاریخچه برنده	N۳۴	ارتباطات رسمی و غیررسمی
N۴	برگزاری اردوها، مراسم‌ها و دور همی‌ها	N۳۵	تقسیم‌کار عادلانه و حقوق عادلانه
N۵	برگزاری مراسم و جشن‌های مرتبط با برنده	N۳۶	کم بودن فاصله قدرت در سازمان
N۶	مدیران الگویی کارکنان	N۳۷	حمایت‌های مادی و معنوی سازمان از کارکنان
N۷	صدقت مدیران	N۳۸	اختیارات و آزادی عمل مناسب با شغل
N۸	ایجاد انگیزه در کارکنان	N۳۹	امکان خلاقیت برای فرد در سازمان
N۹	داشتن روابط نزدیک با کارکنان	N۴۰	جایگاه مناسب با شخصیت کارمند
N۱۰	تشکیل تیم‌های کاری	N۴۱	حس مفید بودن
N۱۱	تأمین حداقل‌های محیط کار و پرداخت بموقع حقوق	N۴۲	تعهد شغلی
N۱۲	تدوین سیاست‌های تشویقی برای تقویت رفتار مطلوب در کارکنان	N۴۳	اعتماد به سازمان
N۱۳	ارزیابی جامع عملکرد شغلی و جبران خدمات کارکنان	N۴۴	مدیریت سیستم پاداش
N۱۴	ایجاد شرایط کاری یکسان برای همه	N۴۵	عدالت سازمانی

کد مضمون	مضمون‌های شناسایی شده	کد مضمون	مضمون‌های شناسایی شده
N۱۵	توجه به نظامهای غیررسمی در سازمان	N۴۶	انتظارات معقول مدیر از کارمندان
N۱۶	جذب، آزمایش، انتخاب و به کارگیری علمی کارکنان موردنیاز سازمان	N۴۷	مدیریت منابع انسانی بر اساس شایسته‌سالاری و شایسته گزینی
N۱۷	ارائه آموزش‌های اثربخش به کارکنان	N۴۸	فرایند رشد و پیشرفت در سلسله‌مراتب سازمان
N۱۸	ایجاد کننده حس همدلی و همراه بودن	N۴۹	پذیرش شکست و خطای ناخواسته کارکنان
N۱۹	برقراری روابط درست و ارتباطات صحیح در تمامی سطوح	N۵۰	توجه به خانواده کارکنان (تعامل کار و خانواده)
N۲۰	آزادی تمام افراد جهت ایجاد روابط درست	N۵۱	تبیین ارزش‌های برنده شرکت
N۲۱	ایجاد فضای باز کاری برای پیشرفت	N۵۲	بهبود جامعه‌پذیری کارکنان شرکت در ارتباط با برنده آن
N۲۲	ایجاد روابط دوستانه و صمیمی با کارکنان	N۵۳	ایجاد تصورات ذهنی از برنده شرکت
N۲۳	تناسب ساختار سازمانی با ماهیت کار و میزان بلوغ کارکنان	N۵۴	بهبود ارتباطات در شرکت با نگاهی به برنده آن
N۲۴	کاهش بروکراسی در سازمان	N۵۵	قدرت و شهرت برنده شرکت در بازار
N۲۵	ساختار منعطف‌تر، غیررسمی‌تر و کمتر سلسله‌مراتبی	N۵۶	وفاداری به برنده شرکت
N۲۶	تمرکز در سازمان کمتر باشد	N۵۷	تبیغات شفاهی مشت برند توسط کارکنان برای دیگر شرکت‌ها
N۲۷	کارکنان به این درک رسیده باشند که در عین ناظر دستی پنهان آن‌ها را یاری می‌دهند	N۵۸	ارزش ادراک‌شده بیشتر از برنده توسط کارکنان
N۲۸	نقشه سفر زندگی کارکنان در سازمان	N۵۹	اعتماد به برنده
N۲۹	مدیریت مشارکتی	N۶۰	تلق و دل‌بستگی بیشتر کارکنان به برنده
N۳۰	ارتباطات افقی و تقویض اختیل به پرسنل	N۶۱	اشتیاق بیشتر به برنده
N۳۱	تعريف فرایند ارتباطات سازمانی به صورت شفاف	N۶۲	ماندگاری بیشتر کارکنان در رابطه صمیمانه با برنده شرکت

پس از مشخص نمودن کلیه مضمون‌ها، فرآیند کدگذاری و تجمیع و بررسی مجدد مضمون‌های شناسایی شده (گام دوم) انجام شده است و در نهایت مضمون‌های موجود به سه دسته مضمون‌های پایه‌ای (کدها و نکات کلیدی متن)، مضمون‌های سازمان دهنده (مضمون‌های به دست آمده از ترکیب و تاخیص مضمون‌های پایه) و مضمون‌های فرآگیر (مضمون‌های عالی دربرگیرنده اصول حاکم بر متن به مثابه کل) تقسیم‌بندی شده است که در جدول ۴ بیان شده است. بر این اساس، مضمون‌های موجود به چهار دسته مضمون‌های فرآگیر شامل عوامل سازمانی، عوامل ادراک شده شغلی از سوی کارکنان، عوامل ارائه شده از سوی شرکت برای کارکنان و عوامل مرتبط با برنده شرکت، همچنین مضمون‌های سازمان دهنده به هفت مضمون سبک رهبری، ویژگی‌های سازمان، متغیرهای شخصی ادراک شده، متغیرهای سازمانی ادراک شده، نوع برخورد سازمان با کارکنان، عملکرد سازمان در حفظ ارزش‌های برنده، جایگاه رقابتی برنده و تعامل کارکنان با برنده شرکت و مضمون‌های پایه‌ای نیز شامل ۲۵ مورد می‌باشند.

جدول ۴. مضمون‌های پایه‌ای، سازمان دهنده و فرآگیر توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده

مضمون‌های پایه	مضمون‌های سازمان دهنده	مضمون‌های فرآگیر	
ساختار سازمانی غیر مرکز	سبک رهبری	عوامل سازمانی	
مدیریت مشارکتی			
ارتباطات افقی و تقویض اختیار به پرسنل			
وجود فرهنگ سازمانی مشتری مدار			
روابط سازمانی	ویژگی‌های سازمان	متغیرهای ادراک شده شغلی از سوی کارکنان	
اندازه سازمان			
رضایت شغلی	متغیرهای شخصی ادراک شده		
تمهد شغلی			
اعتماد به سازمان			
مدیریت سیستم پاداش	متغیرهای سازمانی ادراک شده		
عدالت سازمانی			

مضمون‌های پایه	مضمون‌های سازمان دهنده	مضمون‌های فراگیر
بازاریابی داخلی	نوع برخورد سازمان با کارکنان	
حمایت شرکت از کارکنان		متغیرهای ارائه شده
تبیین ارزش‌های برنده شرکت		از سوی شرکت برای کارکنان
بهبود جامعه‌بندیری کارکنان یک شرکت در ارتباط با برنده آن	عملکرد سازمان در حفظ ارزش‌های برنده	
ایجاد تصورات ذهنی از برنده شرکت		
بهبود ارتباطات در شرکت با نگاهی به برنده آن		
قدرت و شهرت برنده شرکت در بازار	جایگاه رقابتی برنده	
وفاداری به برنده شرکت		
تبلیغات شفاهی مثبت برنده توسط کارکنان برای دیگر شرکت‌ها		متغیرهای مرتبط با برنده شرکت
ارزش ادراک شده بیشتر از برنده توسط کارکنان	تعامل کارکنان با برنده شرکت	
اعتماد به برنده		
تعلق و دل‌بستگی بیشتر کارکنان به برنده		
اشتیاق بیشتر به برنده		
ماندگاری بیشتر کارکنان در رابطه صمیمانه با برنده با شرکت		

چنانچه بیان شد، چهار دسته مضمون فراگیر در این پژوهش شناسایی شده است. در ادامه هریک از این چهار مضمون اصلی و مضمون‌های سازمان دهنده و پایه تشکیل‌دهنده تشریح شده است.

منظور از عوامل سازمانی، عوامل مربوط به سازمان می‌باشند که پایه‌های شکل‌گیری شرکت یا سازمان را تشکیل می‌دهند. این عوامل، نشان‌دهنده ساختار سازمان، نوع روابط، سبک رهبری و اندازه سازمان می‌باشند. این موارد به دو دسته مضمون‌های سازمان دهنده تقسیم‌بندی شده است. سبک رهبری که مشخص‌کننده ساختار سازمان، نوع مدیریت و ارتباطات و سلسه‌مراتب سازمانی می‌باشد و ویژگی‌های سازمان که بیان‌گر کیفیت روابط بین کارکنان سازمان و اندازه سازمان است. بر اساس نظر متخصصان، ساختار سازمانی غیرمتتمرکز با ۱۰ تکرار بیشترین اهمیت را در بین مضماین پایه به خود اختصاص داده است. ارتباطات افقی و تفویض اختیار

به پرسنل نیز با فراوانی ۵، از دیگر مضماینی بوده است که توسط اکثر متخصصان مورد تاکید قرار گرفته است. به گفته یکی از متخصصان، ساختار سازمانی در ایجاد رفتار شهروندی بسیار مهم است و ساختار هر چه منعطفتر، غیررسمی‌تر و کمتر سلسنه‌مراتبی باشد، باعث بهبود رفتار شهروندی برند می‌شود. همچنین هر چه تمرکز در سازمان کمتر باشد رفتار شهروندی برند بیشتر است. یکی دیگر از متخصصان نیز بیان داشته‌اند که هر چه ساختار سازمان بیش از حد بزرگ و بلند باشد از یکجایی به بعد یک نوع بی‌مسئولیتی در رفتار کارمندان می‌توان مشاهده کرد که به رفتار شهروندی برند آسیب می‌رساند.

جدول ۵. مضمون‌های پایه و سازمان دهنده عوامل سازمانی

منظور از عوامل ادراکشده شغلی از سوی کارکنان، درک و تفکر کارکنان نسبت به شغل و سازمان آن‌ها می‌باشد. این مضمون به دودسته مضمون‌های سازمان دهنده تقسیم‌بندی شده است. متغیرهای شخصی ادراکشده که شامل رضایت شغلی، تعهد شغلی و اعتماد به سازمان می‌باشد و متغیرهای سازمانی ادراکشده که عبارت‌اند از مدیریت سیستم پاداش و عدالت سازمانی. بر اساس نظر متخصصان، عدالت سازمانی با ۱۰ تکرار بیشترین اهمیت را در بین مضماین پایه مربوط به این مضمون فرآگیر به خود اختصاص داده است. رضایت شغلی نیز با فراوانی^۵، از دیگر مضماینی بوده است که توسط اکثر متخصصان مورد تاکید قرار گرفته است. به گفته یکی از متخصصان، اگر مدیر و کارمند در یک مجموعه‌ای عدالت سازمانی را حس نکنند، یقیناً بعد از مدتی کث رفتاری خواهند داشت. کارمندی که این حداقل‌های شغلی را برایش در سازمان تأمین نکنیم، نباید از او کاری فراتر از وظایف محوله به او داشته باشیم. کارمندی که رضایت و تعهد شغلی احساس می‌کند، خود را جزوی از سازمان می‌داند و برای حمایت از برنده سازمان همیشه پیش‌قدم است. به عبارت دیگر کارمندی که عدم رضایت شغلی دارد، یقیناً بعد از مدتی عدم تعهد به بار خواهد آورد.

جدول ۶. مضمون‌های پایه و سازمان دهنده عوامل ادراک شده شغلی از سوی کارکنان

مفسن های پایه	باز آغازانی	فرآنی	مضمون های پایه	مفسن های اهمیت	باز آغازانی	مضمون های سازمان	مفسن های دهنده	مفسن های اهمیت	باز آغازانی	مفسن های پایه
۰/۰۶۴	۰/۰۷۶	۸	رضایت شغلی							
۰/۰۴۷	۰/۰۵۶	۵	تعهد شغلی	۰/۱۲	۰/۱۱	متغیرهای شخصی ادراک شده				عوامل ادراک- شده
۰/۰۵۳	۰/۰۶۳	۶	اعتماد به سازمان							شغلی از سوی کارکنان
۰/۰۲۴	۰/۰۲۹	۱	مدیریت سیستم پاداش	۰/۱۶	۰/۱۵	متغیرهای سازمانی ادراک شده				
۰/۰۷۳	۰/۰۸۷	۱۰	عدالت سازمانی							

منظور از متغیرهای ارائه شده از سوی شرکت برای کارکنان، نوع برخورد و عملکرد سازمان می‌باشد. این مضمون به دودسته مضمون‌های سازمان دهنده تقسیم‌بندی شده است. نوع برخورد سازمان با کارکنان که شامل بازاریابی داخلی و حمایت سازمان از کارکنان می‌باشد و عملکرد سازمان در حفظ ارزش‌های برنده است که عبارت‌اند از تبیین ارزش‌های برنده، بهبود جامعه‌پذیری در کارکنان در ارتباط با برنده، ایجاد تصورات ذهنی از برنده و بهبود ارتباطات با نگاهی به برنده. بر اساس نظر متخصصان، حمایت سازمان از کارکنان با ۸ تکرار بیشترین اهمیت را در بین مضماین پایه مربوط به این مضمون فرآیند به خود اختصاص داده است. بازاریابی داخلی نیز با فراوانی ۶، از دیگر مضماینی بوده است که توسط اکثر متخصصان مورد تأکید قرار گرفته است. به گفته یکی از متخصصان، ارتباطات صحیح همواره

تعیین کننده هست البته فضای حمایتی از عوامل قطعی بروز این گونه رفتارها هست. پژوهش‌ها نیز نشان داده که حمایت سازمانی ادراک شده با رفتار شهرهوندی و همه ابعاد آن رابطه معناداری دارد؛ یعنی با افزایش حمایت سازمانی، کارکنان رفتار شهرهوندی بیشتری از خود نشان می‌دهند.

جدول ۷. مضمون‌های پایه و سازمان دهنده عوامل ارائه شده از سوی شرکت

فربیز اهبیت	باز اطلاعاتی	فرآوری	مضمون‌های پایه	فربیز اهبیت	باز اطلاعاتی	مضمون‌های سازمان دهنده	فربیز اهبیت	باز اطلاعاتی	مضمون‌های فرآورید
۳۵٪	۳۰٪	۵	بازاریابی داخلی	۱۴٪	۳۲٪	نوع برخورد سازمان با کارکنان	۳٪	۱۱٪	عوامل ارائه شده از سوی شرکت:
۳۶٪	۷۶٪	۷	حمایت شرکت از کارکنان						
۳۳٪	۹۰٪	۲	تبیین ارزش‌های برنده شرکت						
۳۳٪	۹۰٪	۲	بهبود جامعه‌پذیری کارکنان یک شرکت در ارتباط با برنده آن						
۳۰٪	۹۰٪	۲	ایجاد تصورات ذهنی از برنده شرکت						
۳۰٪	۹۰٪	۲	بهبود ارتباطات شرکت با نگاهی به برنده آن						

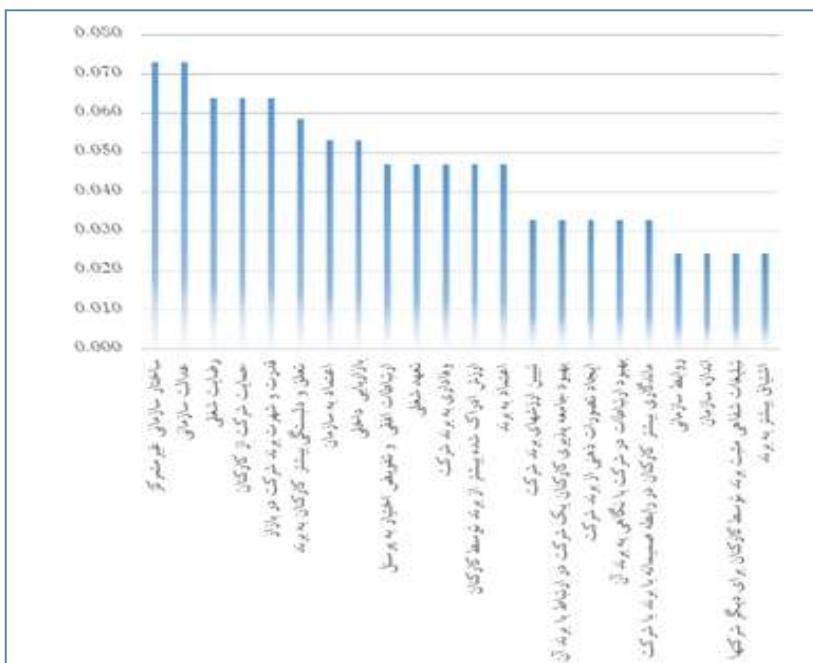
منظور از متغیرهای مرتبط با برنده شرکت، جایگاه رقابتی برنده شرکت در صنعت و نوع نگاه کارکنان به برنده شرکت می‌باشد. این مضمون به دو دسته مضمون‌های سازمان دهنده جایگاه رقابتی برنده و تعامل کارکنان با برنده شرکت تقسیم‌بندی شده است. جایگاه رقابتی برنده، نشان‌دهنده قدرت و شهرت برنده شرکت در بازار می‌باشد و تعامل کارکنان با برنده شرکت شامل هفت مضمون پایه به شرح وفاداری به برنده، تبلیغات برنده توسط کارکنان، ارزش ادراک شده بیشتر از برنده، اعتماد به برنده، تعلق و دل‌بستگی کارکنان به برنده، اشتیاق به برنده و ماندگاری بیشتر کارکنان در رابطه صمیمانه با برنده می‌باشد. بر اساس نظر متخصصان، قدرت و شهرت برنده با ۸ تکرار بیشترین اهمیت را در بین مضمامین پایه مربوط به این مضمون فرآوری به خود اختصاص داده است. تعلق و دل‌بستگی کارکنان به برنده نیز با فراوانی ۷، از دیگر مضمامینی بوده است که توسط اکثر متخصصان مورد تأکید قرار گرفته است. به گفته یکی از متخصصان، هر چه شهرت برنده بیشتر باشد، کارمندان حس غرور و اعتماد به نفس بیشتری پیدا می‌کنند و تلاش می‌کنند آن را در کار نشان دهند که به بهبود رفتار شهرسازی برنده می‌انجامد. به گفته یکی دیگر از متخصصان، قدرت و شهرت برنده تأثیرگذار هست ولی به شرطی که سازمان به کارکنان خود تعهد داشته باشد و از آن‌ها حمایت کند و بین سازمان و کارکنان، اعتماد متقابل وجود داشته باشد.

جدول ۸. مضمون‌های پایه و سازمان دهنده عوامل مرتبط با برنده شرکت

مضمون‌های پایه	مضمون‌های سازمان دهنده	مضمون‌های فرآگیر
ضریب اهمیت	ضریب اهمیت	ضریب اهمیت
بار اطلاعاتی	بار اطلاعاتی	بار اطلاعاتی
۳۶/۰	۳۶/۰	۳۶/۰
۳۴/۰	۳۵/۰	۳۴/۰
۳۴/۰	۳۶/۰	۳۴/۰
۴۷/۰	۴۷/۰	۴۷/۰
۴۷/۰	۴۷/۰	۴۷/۰
۴۵/۰	۴۷/۰	۴۵/۰
۴۳/۰	۴۳/۰	۴۳/۰
۳۳/۰	۳۳/۰	۳۳/۰

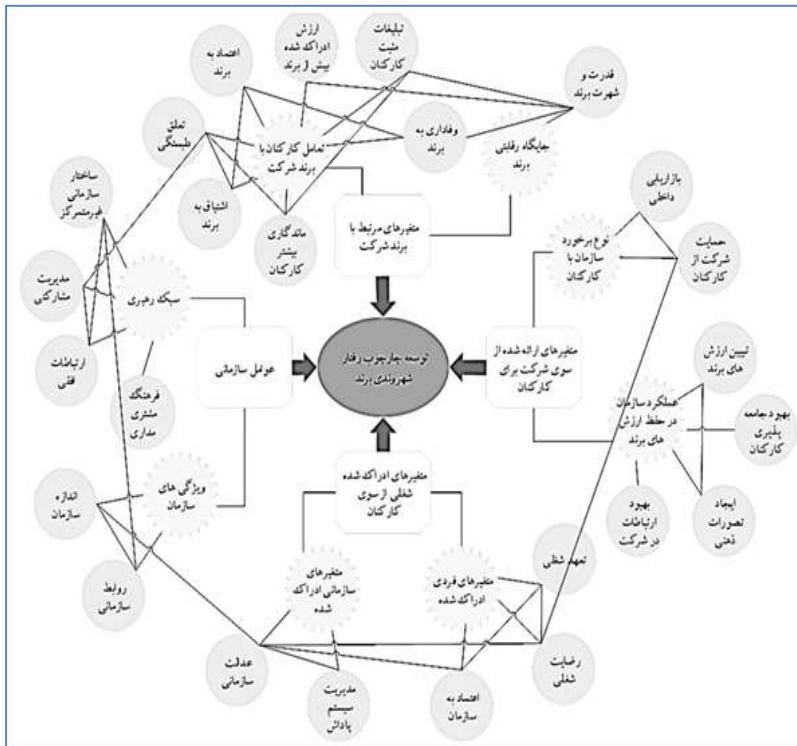
بر اساس نتایج به دست آمده از میان مضامین فرآگیر، مضمون متغیرهای مرتبط با برنده شرکت با ضریب اهمیت ۰/۲۷ و بار اطلاعاتی ۰/۱۵ بیشترین اهمیت را به خود اختصاص داده است. در بین مضامین سازمان دهنده نیز

متغیرهای سازمانی ادراک شده با ضریب اهمیت $0.16/0$ و بار اطلاعاتی 0.15 بالاترین اولویت را داشته است. همچنین بر اساس نتایج به دست آمده ساختار سازمانی غیر مرکز و عدالت سازمانی با ضریب اهمیت 0.073 از بیشترین اولویت برخوردار بوده‌اند. رضایت شغلی، حمایت شرکت از کارکنان و قدرت و شهرت برنده‌نیز با ضرایب اهمیت 0.064 در اولویت‌های بعدی قرار گرفته‌اند. کمترین درجه اهمیت (آخرین اولویت) نیز مربوط به اشتیاق بیشتر به برنده با ضریب اهمیت 0.024 می‌باشد. با توجه به نتایج به دست آمده، می‌توان نتیجه گرفت دو مضمون فرآگیر متغیرهای مرتبط با برنده و عوامل ادراک شده شغلی از سوی کارکنان، از مهم‌ترین ابعاد رفتار شهروندی برنده محسوب می‌شوند.



نمودار ۱. رتبه‌بندی ابعاد رفتار شهروندی برند

آخرین مرحله از راهبرد تحلیل مضمون برای داده های کیفی، ترسیم شبکه مضماین متناسب با سؤال اصلی پژوهش است (شکل ۱). نتایج حاصل از این تحلیل و جمع بندی آن در بخش آتی رائه خواهد شد.



شکل ۱. شبکه مضماین رفتار شهر وندی پرند

۵- بحث و نتیجه‌گیری

رftار شهروندی برنده شامل تمامی رفتارهایی است که از جانب ذی نفعان داخلی سازمان و برای قدرت بخشیدن به شخصیت برنده سازمان انجام می‌پذیرد. رفتار شهروندی برنده شامل مجموعه‌ای از رفتارهای فردی می‌باشد که موجب افزایش قدرت نام تجاری می‌شود. این رفتارها فراتر از

هنگار و در عین حال مطابق با ارزش‌های برنده سازمان می‌باشند؛ بنابراین هدف از این پژوهش، توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده با استفاده از نظرات متخصصان این حوزه می‌باشد و در این راستا سؤال اصلی این پژوهش آن است که چارچوب رفتار شهروندی برنده شامل چه ابعادی است و این ابعاد دارای چه رتبه‌بندی هستند؟ به منظور پاسخ به این سؤالات، مصاحبه‌های نیمه ساختاریافته با متخصصان حوزه مدیریت بازاریابی، منابع انسانی و رفتار سازمانی دانشگاه‌های استان تهران به عمل آمد و سعی شد ابعاد و مؤلفه‌های آن‌ها با کمک روش تحلیل مضمون استخراج شود. یافته‌های این پژوهش نشان می‌دهد که ۲۵ عنصر در قالب چهار بعد در رفتارهای شهروندی برنده نقش دارند که بایستی به آن توجه شود تا یک برنده کسبوکار در بلندمدت موفق گردد. این چهار بعد عبارت‌اند از: عوامل سازمانی (شامل شش عنصر)، عوامل ادراک‌شده شغلی از سوی کارکنان (شامل پنج عنصر)، عوامل ارائه شده از سوی شرکت (شامل شش عنصر) و عوامل مرتبط با برنده شرکت (شامل هشت عنصر). بر اساس نتایج به دست آمده، ساختار سازمانی غیرمت مرکز و عدالت سازمانی از بیشترین اولویت برخوردار بودند. رضایت شغلی، حمایت شرکت از کارکنان و قدرت و شهرت برنده به ترتیب در اولویت‌های بعدی قرار گرفتند. کمترین درجه اهمیت (آخرین اولویت) نیز مربوط به اشتیاق بیشتر به برنده بوده است. همچنین با توجه به نتایج به دست آمده، دو مضمون فرآگیر متغیرهای مرتبط با برنده و عوامل ادراک‌شده شغلی از سوی کارکنان، از مهم‌ترین ابعاد رفتار شهروندی برنده محسوب می‌شوند. ساختار سازمانی در ایجاد رفتار شهروندی بسیار مهم است و ساختار هر چه منعطف‌تر، غیررسمی‌تر و کمتر سلسه‌مراتبی باشد، باعث بهبود رفتار شهروندی برنده می‌شود. می‌توان گفت هر چه ساختار سازمان بیش از حد بزرگ و بلند باشد از یکجا یی به بعد یک نوع بی‌مسئولیتی در رفتار کارمندان می‌توان مشاهده

کرد که به رفتار شهروندی برنده آسیب می‌رساند. البته ساختار سازمانی باید با ماهیت کار و میزان بلوغ کارکنان متناسب باشد و در این صورت قطعاً به تقویت رفتار شهروندی کمک می‌کند. به عنوان نمونه در یک سازمان که محیط پویا دارد و کارکنان بالغ هستند، ساختار پویا و تیمی به رفتار شهروندی کمک می‌کند ولی در یک سازمان قدیمی و ایستا، ساختار سلسله‌مراتبی در بهبود رفتار شهروندی مؤثرتر خواهد بود. عدالت سازمانی نیز نه تنها باعث بهبود رفتار شهروندی برنده می‌گردد، بلکه در همه بخش‌ها باعث بهبود عملکرد فردی و سازمانی می‌شود. به عنوان نمونه کارمندی که عدم رضایت شغلی دارد، یقیناً بعد از مدتی عدم تعهد به بار خواهد آورد. اگر در مجموعه‌ای، مدیر و کارمند عدالت سازمانی را حس نکند، یقیناً بعد از مدتی کژ رفتاری خواهند داشت. کارمندی که این حداقل‌های شغلی برای وی در سازمان فراهم نباشد، نباید از او کاری فراتر از وظایف محوله به وی داشت؛ بنابراین، سازمان نباید بین واحدهای مختلف و کارمندان تفاوتی قائل شود تا کارمندان عدالت سازمانی را حس کنند. بی‌تردید حمایت سازمان از کارکنان به بهبود رفتار شهروندی کمک می‌کند. حمایت سازمانی، باعث می‌شود کارکنان فکر کنند که در شرایط احساس نیاز به پشتیبانی برای کار یا زندگی، سازمان به موقع و به درستی از آن‌ها حمایت خواهد کرد و بدین ترتیب باعث تقویت رفتار شهروندی برنده می‌شود. زمانی که سازمان از یک کارمند حمایت می‌کند، او در صدد جبران برمی‌آید و رفتارهای شهروندی او نسبت به برنده سازمان افزایش می‌یابد. این حمایت می‌تواند به صورت مادی و معنوی باشد. پژوهش‌های مختلفی نیز نشان داده است که حمایت سازمانی ادراک شده با رفتار شهروندی و همه ابعاد آن رابطه معناداری دارد؛ یعنی با افزایش حمایت سازمانی، کارکنان رفتار شهروندی بیشتری از خود نشان می‌دهند. در مورد اهمیت قدرت و شهرت برنده نیز مشاهده شده است که کارمندانی که در سازمان‌هایی با برنده

مشهور و مطرح کار می‌کنند، احساس غرور و به تبع آن رفتارهای حمایت از برنده زیادی از خود نشان می‌دهند. هر چه شهرت برنده بیشتر باشد، کارمندان حس غرور و اعتماد به نفس بیشتری پیدا می‌کنند و سعی می‌کنند آن را در کار خود نشان دهند که این امر به بهبود رفتار شهروندی برنده می‌انجامد. در این زمینه نتایج پژوهش جمشیدی اوانکی و قاسم‌زاده (۱۳۹۱) نشان داد که متغیرهایی همچون تعهد برنده، مالکیت روانی برنده، مدیریت منابع انسانی برنده محور و جامعه‌پذیری سازمان به طور مستقیم بر رفتار شهروندی برنده تأثیرگذار می‌باشند. پژوهش سرمد سعیدی و جمشیدیان (۱۳۹۲) حاکی از تأثیر مثبت تعهد سازمانی بر رفتار شهروندی سازمانی بوده است. ضیاء (۱۳۹۴) به این نتیجه رسیده است که بین اعتماد به برنده و رفتار شهروندی برنده و همچنین اعتماد برنده و تعهد برنده رابطه مستقیم و معنادار وجود دارد. رحیم‌زاده و هادی نژاد کما (۱۳۹۴) نشان داده‌اند که تعهد برنده با رفتار شهروندی برنده کارمندان با توجه به نقش اعتماد بین کارکنان در سازمان، دارای رابطه معنادار بوده است. خورشیدی و همکاران (۱۳۹۵) بیان داشته‌اند که به طور کلی بین رفتار شهروندی برنده و ارزش ویژه برنده رابطه مثبت وجود دارد. موسوی شاهاندشت (۱۳۹۶) نیز نشان داده است که ارتباطات برنده بر رضایت شغلی، تعهد برنده و درک برنده بر رفتار شهروندی برنده و هویت‌یابی برنده بر تعصب برنده، تأثیر مثبت و معناداری دارد. نتایج پژوهش محمدی‌پور و غفاری (۱۳۹۸)، تأثیر اعتماد به برنده و تعهد به برنده بر رفتارهای شهروندی برنده را تائید کرده است. پوریسلی و همکاران (۲۰۱۴) نیز رابطه بین رضایت شغلی و رفتار شهروندی برنده را تائید کرده‌اند. ارکمن و هانسر (۲۰۱۵) نیز نشان داده‌اند که اعتماد به برنده، تأثیر معناداری بر رفتارهای شهروندی برنده داشته است؛ بنابراین، نتایج پژوهش‌های گذشته در راستای نتایج این پژوهش بوده و اهمیت ابعاد شناسایی شده را تائید می‌کند.

در راستای توسعه چارچوب رفتار شهروندی برنده و شناسایی ابعاد مختلف آن، پیشنهادهای زیر جهت توسعه رفتارهای شهروندی برنده ارائه شده است:

☞ برای دستیابی به یک ساختار سازمانی غیرمت مرکز که از مهم‌ترین مخلفه‌ها برای بهبود رفتار شهروندی برنده می‌باشد، بایستی در سازمان به‌جای یک مدیریت مرکز و واحد، ارزش‌های واحد تعریف کرد. وجه مشترک همه اعضای سازمان اعتقاد راسخ آن‌ها به ارزش‌های سازمان است. این باور واحد در تمام سازمان جاری است. به آن حیات می‌بخشد و موتور محرک رشد سازمان است. ارزش‌های مشترک، کار در حلقه‌های کوچک، برابری، دوستی و اعتماد روزافزون در بین اعضا ترکیبی را می‌سازد که در نهایت ارزش‌های سازمان، ساختار سازمان را شکل می‌دهد. به عبارت ساده‌تر سازمان چیزی نیست به‌جز ارزش‌های آن. همچنین اطلاعات به صورت مرکزی و مرکز نباشد بلکه باید در کل سازمان پخش شده باشد. چنین نهادی متعلق به یک نفر و یا یک گروه خاص نیست؛ بلکه این شور و شوق داوطلبانه تک‌تک افراد است که سرمایه اصلی آن سازمان می‌باشد.

☞ احساس عدالت، تأثیری قوی بر رفتار و نگرش کارکنان و بهبود رفتار شهروندی برنده دارد. پیشنهاد می‌شود برای بهبود عدالت سازمانی، مدیران این سه بعد عدالت را رعایت کنند: بعد اول، برقراری عدالت توزیعی که به نتایج تخصیص (تخصیص حقوق، پاداش یا مجازات) مربوط می‌شود. بعد دوم، برقراری عدالت رویه‌ای که بر فرایندهای تخصیص تأکید دارد (نحوه سیاست‌گذاری و خط‌مشی سازمان در تخصیص پاداش یا مجازات)؛ و بعد سوم، برقراری عدالت تعاملی که روابط بین فردی را در بر می‌گیرد.

☞ می‌بایست نگرش سازمان به سمت برنده‌سازی و بازاریابی داخلی باشد و با تمرکز بر کارکنان، تلاش شود که با افزایش آگاهی کارکنان نسبت به

راهبرد برنده نقشی که هریک در دستیابی به اهداف سازمان ایفا می‌کنند، وضوح نقش و زمینه ارتقای دانش و تعهد به برنده را در ایشان تقویت نمایند. بدین منظور سازمان باید با تجزیه و تحلیل دقیق مشاغل، شرح شغل مشخصی در اختیار کارکنان قرار دهد و آن‌ها را از انتظارات واقع‌بینانه سازمان آگاه نماید.

- ⇒ مدیران باید برای جلب رضایت کارمندان خود شرایط کاری مناسب و فرصت‌هایی برای پیشرفت ایجاد کنند. حجم کار و میزان استرس باید مناسب با ظرفیت‌های هر فرد برای او در نظر گرفته شود. ارتباطات کارکنان با یکدیگر و همچنین با مدیران و سرپرستان باید با احترام باشد.
- ⇒ مدیران باید با اطلاع‌رسانی مناسب به پرسنل در خصوص وقایع برنده، مشارکت دادن کارمندان در تصمیم‌گیری‌ها و ارائه توضیحات در مورد تاریخچه برنده و با داستان‌سرایی از برنده سازمان، کاری کنند که پرسنل احساس تعلق به سازمان و برنده پیدا کنند. به عنوان مثال برگزاری مراسم و جشن‌های مرتبط با برنده سازمان مثل سالگردّها و اتفاقات می‌تواند کمک کننده باشد.
- ⇒ مدیران برای تقویت رفتار شهروندی برنده باید در کارمندان خود حس همدلی و همراه بودن را ایجاد کنند و به گونه‌ای با آن‌ها رفتار کنند که کارکنان خود را جزوی از شرکت بدانند. داشتن روابط نزدیک با کارکنان می‌تواند به این موضوع کمک کند.
- ⇒ مدیران باید روابط درست و ارتباطات صحیح را در تمامی سطوح برقرار کنند و این امکان را فراهم کنند تا تمام افراد به صورت آزادانه بتوانند روابطی که فکر می‌کنند درست است را انجام دهند.
- ⇒ مدیران می‌توانند با افزایش روحیه کار تیمی در واحدهای سازمان، کارمندان را به یکدیگر وابسته کنند و با ایجاد تعلق‌خاطر نسبت به

سازمان و یکدیگر رفتارهای شهروندی را افزایش دهند. تشکیل تیم‌های کاری، ایجاد انگیزه در کارکنان در این زمینه مؤثر خواهد بود.

☞ جذب، آزمایش، انتخاب و به‌کارگیری علمی کارکنان موردنیاز سازمان، ارائه آموزش‌های اثربخش به آنان، ارزیابی جامع عملکرد شغلی و جبران خدمات آنان، تدوین سیاست‌های تشویقی برای تقویت رفتار مطلوب در آنان و توجه به نظام‌های غیررسمی در سازمان، بر تقویت رفتار شهروندی برنده مؤثر خواهد بود. بر این اساس، سازمان‌ها باید فرآیندهای جذب، آزمایش، انتخاب و به‌کارگماری و استخدام منابع انسانی موردنیاز خود را به‌گونه‌ای طراحی و به اجرا درآورند که افرادی با رفتار شهروندی مترقب، جذب سازمان شوند.

☞ سازمان‌ها می‌توانند از طریق افزایش کیفیت، به‌روز بودن محصولات، همکاری با شرکت‌های بزرگ و خوش‌نام، برنده سازی، بزرگ کردن اندازه سازمان و تبلیغات، جایگاه برنده خود را مستحکم کرده و بدین ترتیب تصویر مطلوبی از برنده سازمان ایجاد نموده و از طریق ایجاد حس غرور در کارکنان، رفتار شهروندی برنده در آن‌ها را تقویت بخشنند.

اولین و مهم‌ترین محدودیت این پژوهش همزمان شدن با دوره پیک کرونا در کشور بود که در تمام مراحل پژوهش دست پژوهشگر را بسته و کار را دشوار کرد. یکی دیگر از محدودیت‌های مهم این پژوهش عدم دسترسی به متخصصان حوزه بازاریابی و مدیریت منابع انسانی در دوره کرونا برای انجام مصاحبه بود که به‌اجبار در برخی موارد به روش‌های غیرحضوری مصاحبه انجام شد. با توجه به اینکه در این پژوهش به دلیل محدودیت دسترسی به متخصصان مختلف، تنها از نظر اساتید دانشگاه‌های تهران استفاده شده است، پیشنهاد می‌شود در پژوهش‌های آتی از نظر سایر متخصصان در دانشگاه‌ها و سازمان‌های مختلف کشور استفاده شود. همچنین، با توجه به

اینکه این پژوهش تنها نقطه نظرات کارشناسان حوزه بازاریابی و مدیریت منابع انسانی و رفتار سازمانی را مدنظر قرار داده است، پیشنهاد می‌شود که در پژوهش‌هایی جداگانه با نظرسنجی از مدیران سازمان‌ها و کارکنان آن‌ها، رفتار شهروندی برند موربررسی قرار گیرد تا بدین ترتیب، چارچوبی کامل از رفتار شهروندی برند حاصل شود.

فهرست منابع

- احمدی، بنفشه؛ محمدی، اسفندیار و امامیان، یاسر (۱۳۹۷). بررسی تأثیر رفتارهای شهروندی برند بر عملکرد مشتری در صنعت بیمه (مورد مطالعه بیمه ایران)، پایان نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، موسسه آموزش عالی باختر ایلام.
- بهشتی، سید صمد (۱۳۹۵). تحلیل داده های کیفی با نرم افزار MAXQDA11، تهران: روش شناسان.
- جمشیدی اونکی، مینا؛ قاسمزاده، سمیه (۱۳۹۱). شناسایی و اولویت بندی عوامل مؤثر بر رفتار شهروندی برندی، مدیریت کسب و کار، ۱۴(۴)، ۲۳۷-۲۵۹.
- خورشیدی، الهه؛ رضایی دیزگاه، مراد و فدایی، مهدی (۱۳۹۵). بررسی اثر رفتار شهروندی برند بر ارزش ویژه برند در شرکت مینو، پایان نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، موسسه آموزش عالی کوشیار.
- دهقانی دشت آبی، مليحه؛ سیاوشی، مليحه و بیبانی، حسن (۱۳۹۷). بررسی پیش ایندهای رفتار شهروندی برند در مؤسسه مالی، پایان نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه هرمزگان.
- رحیم زاده، اشکان و هادی نژاد کما، مهدی (۱۳۹۴). بررسی رابطه تعهد برند و رفتار شهروندی برند کارمندان با توجه به نقش اعتماد آنها (در شعب بانک ملی استان گیلان)، اولین کنفرانس بین المللی حسابداری و مدیریت در هزاره سوم، رشت.
- رودساز، حبیب؛ رضایی منش، بهروز و توکلی، شقایق (۱۳۹۱). تأثیر رفتار شهروندی سازمانی بر مزیت رقابتی، مطالعات مدیریت (بهبود و تحول)، ۶۸(۲۱)، ۱۰۹-۱۳۴.
- سرمد سعیدی، سعید و جمشیدیان، محمدامین (۱۳۹۲). بررسی تأثیر بازاریابی داخلی بر بازارگرایی و عملکرد سازمان های خدماتی (مطالعه موردنی: شعب بانک رفاه در شهر اراک)، مدیریت بازاریابی، ۱۸(۸)، ۹۱-۱۰۶.

شیخ زاده، محمد؛ عابدی جعفری، حسن؛ تسلیمی، محمدحسن و فقیهی، ابوالحسن (۱۳۹۰). تحلیل مضمون و شبکه مضامین: روشی ساده و کارآمد برای تبیین الگوهای موجود در داده‌های کیفی، اندیشه مدیریت راهبردی: ۱۹۸-۱۵۱.

صفری، علی و رادی، فائزه (۱۳۹۴). بررسی تأثیر بازاریابی داخلی بر کیفیت خدمات با در نظر گرفتن نقش میانجی رفتارهای شهروندی و تعهد سازمانی، مطالعات مدیریت (بهبود و تحول)، ۱۱۶-۸۱.

ضیاء، بابک (۱۳۹۴). بررسی رابطه بین اعتماد برنده و رفتار شهروندی برنده با توجه به نقش میانجی تعهد برنده در حوزه کارآفرینی، پژوهش‌های مدیریت عمومی، ۴۲-۲۷.

طاهری، یاسین؛ محمدی، جیران و جعفری نیا، سعید (۱۳۹۳). بررسی رابطه رهبری تحول آفرین و رفتار شهروندی سازمانی با توجه به نقش مداخله‌گر توانمندسازی کارکنان، مدیریت دولتی، ۶(۴)، ۷۸۹-۷۶۹.

عزیزی، شهریار؛ اثناعشری، مسعود (۱۳۹۲). برنده‌سازی داخلی و عملکرد برنده در بانک: نقش تغذیل گر جو رقابتی و رضایت شغلی، پژوهش‌های مدیریت در ایران، ۱۶۵-۱۵۱.

عزیزی، شهریار، جمالی، شهرام و صناعی، ایمان (۱۳۹۱). ارائه مدل عوامل مؤثر بر عملکرد کارکنان در مورد برنده در صنعت بانکداری (مطالعه موردنی: بانک کشاورزی)، مدیریت بازرگانی، ۱۱(۴)، ۱۰۴-۸۹.

عسکری، مریم؛ محمودی میمند، محمد و حسینی، میرزاحسن (۱۳۹۷). تأثیر برنده‌سازی داخلی بر رفتار شهروندی برنده (مطالعه موردنی: کارکنان ادارات مرکزی بانک کشاورزی)، پایان‌نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشگاه پیام نور استان تهران، مرکز پیام نور دماوند.

علی‌نژاد، علیرضا؛ کاظمی، ابوالفضل و پیشاهنگ بناب، مهسا (۱۳۹۳). بررسی ارتباط میان رفتار شهروندی سازمانی (OCB) و عملکرد کارکنان، مطالعات مدیریت (بهبود و تحول)، ۲۳(۷۴)، ۹۸-۷۳.

قلی پور، رحمت‌الله؛ صمدی میارکلایی، حسین و صمدی میارکلایی، حمزه (۱۳۹۴). مدل سازی ساختاری ارتباط میان رفتار شهروندی سازمانی و تعهد سازمانی کارکنان، پژوهش‌های روانشناسی در مدیریت، ۱(۱)، ۱-۳۲.

کریمی علیوجه، محمد رضا؛ اسحاقی، سید محمدصادق و احمدی، محمد مهدی (۱۳۹۵). عوامل مؤثر بر رفتار شهروندی برنده کارکنان در بیمه، مطالعات مدیریت (بهبود و تحول)، ۸۰(۲۵)، ۱۱۹-۱۴۲.

محمدی‌پور، احمد؛ غفاری، محمد (۱۳۹۸). ارائه مدل رفتار شهروندی برنده (مطالعه موردی: شعب بانک سپه شهر گلپایگان)، پایان‌نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده علوم اداری و زبان‌های خارجی، موسسه آموزش عالی پیام گلپایگان.

محمودی میمند، محمد؛ گلکاری حق، سحر؛ سمیعی نصر، محمود و مهرمنش، حسن (۱۳۹۶). بررسی اثر نقش میانجی اعتماد کارکنان به برنده بر رابطه سبک رهبری تحول‌گرا و رفتار شهروندی برنده در صنعت کاشی و سرامیک، مدیریت بازرگانی، ۹(۴)، ۸۷۷-۹۰۴.

مرادی، محمد رضا؛ حمیدی، مهرزاد؛ سجادی، سیدنصرالله؛ جعفری، اکرم و مرادی چالشتی، جواد (۱۳۹۰). رابطه سبک رهبری تحول‌گرا-تبادلی و رفتار شهروندی سازمانی در سازمان تربیت بدنی جمهوری اسلامی ایران، مدیریت ورزشی، ۸(۳)، ۱۲۵-۱۵۰.

مرزبان، بتول؛ تباوار، علی‌اصغر و کرمپور، عبدالحسین (۱۳۹۵). بررسی تأثیر ابعاد رفتار شهروندی برنده بر تصویر ذهنی از برنده (مطالعه موردی: بیمه آسیا)، پایان‌نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه سیستان و بلوچستان.

موسوی شاهندشت، سیده ماهرج؛ نوروزی، حسین و صادق وزیری، فراز (۱۳۹۶). بررسی تأثیر ابعاد مختلف برنده بر رفتار شهروندی برنده (مطالعه: کارکنان شرکت کاله آمل)، پایان‌نامه کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه خوارزمی.

موسوی، سید نجم الدین (۱۳۹۵). تبیین نقش میانجی عملکرد محصول در تأثیر چشم‌انداز و موضع‌یابی برنده بر ارزش ویژه برنده، مدیریت بازرگانی، ۸(۱)، ۲۲۹-۲۴۳.

هادی‌زاده مقدم، اکرم؛ جمالی کاپک، شهram و رضایی، مرتضی (۱۳۹۱). مدل تأثیر برنده‌سازی داخلی بر رفتار شهریوندی برنده در صنعت هتلداری، پژوهش‌های مدیریت در ایران، ۱۶(۷۶)، ۲۲۳-۲۰۳.

هرندی، عطاءالله (۱۳۹۴). بررسی تأثیر رفتار شهریوندی سازمانی بر تصویر مشتریان از برنده، مدیریت برنده، ۲(۴)، ۱۲۴-۹۷.

Ahmadi, B. Mohammadi, E. & Emamian, Y. (2018). Investigating the Impact of Brand Citizenship Behaviors on Customer Performance in the Insurance Industry (Iran Insurance Case Study). *Master Thesis University of Ilam*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)

Ali Nejad, A. R. Kazemi, A. & Pishhang Bonab, M. (2014). Study of the correlation Between Organizational Citizenship Behavior (OCB) and Employees Performance. *Journal of Management Studies in Development and Evolution*, 23(74), 73-98. (In Persian)

Askari, M. Mahmoudi Meymand, M. & Hosseini, M. H. (2018). The Impact of Internal Branding on Brand Citizenship Behavior (Case Study: Agricultural Bank Central Office Staff). *Master Thesis University of PNU*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)

Attride-Stirling, J. (2001). Thematic networks: an analytic tool for qualitative research. *Qualitative research*, 1(3), 385-405.

Azizi, S. & Asnaashari, M. (2013). Internal Branding and Brand Performance: The Moderator Role of Workplace Competitive Climate and Job Satisfaction. *Journal of Management Research in Iran*, 17(3), 151-165. (In Persian)

Azizi, S. Jamali, S. & Sanai, I. (2012). Factors Effect Employee Brand Performance in Agriculture Bank of IRAN Based on Goal Setting Theory. *Journal of Business Management*, 4(11), 89-104. (In Persian)

- Baker, T. L. Rapp, A. Meyer, T. & Mullins, R. (2014). The role of brand communications on front line service employee beliefs, behaviors, and performance. *Journal of the academy of marketing science*, 42(6), 642-657.
- Baron, S. Patterson, A. Oakes, S. Harris, K. Punjaisri, K. Evanschitzky, H. & Wilson, A. (2009). Internal branding: an enabler of employees' brand-supporting behaviours. *Journal of Service Management*.
- Bateman, T. S. & Organ, D. W. (1983). Job satisfaction and the good soldier: The relationship between affect and employee "citizenship". *Academy of management Journal*, 26(4), 587-595.
- Bateman, T. S. & Organ, D. W. (1983). Job satisfaction and the good soldier: The relationship between affect and employee "citizenship". *Academy of management Journal*, 26(4), 587-595.
- Beheshti, S. S. (2016). Qualitative data analysis with MAXQDA11 software, *Tehran: Methodologists. (In Persian)*
- Bienstock, C. C. DeMoranville, C. W. & Smith, R. K. (2003). Organizational citizenship behavior and service quality. *Journal of services marketing*.
- Borman, W. C. & Motowidlo, S. J. (1997). Task performance and contextual performance: The meaning for personnel selection research. *Human performance*, 10(2), 99-109.
- Boyatzis, R. E. (1998). *Transforming qualitative information: Thematic analysis and code development*. sage.
- Braun, V. & Clarke, V. (2006). Using thematic analysis in psychology. *Qualitative research in psychology*, 3(2), 77-101.
- Burmann, C. & Zeplin, S. (2005). Building brand commitment: A behavioural approach to internal brand management. *Journal of brand management*, 12(4), 279-300.
- Burmann, C. Zeplin, S. & Riley, N. (2009). Key determinants of internal brand management success: An exploratory empirical analysis. *Journal of brand management*, 16(4), 264-284.
- Chang, K. & Smithkrai, C. (2010). Counterproductive behaviour at work: an investigation into reduction strategies. *The International Journal of Human Resource Management*, 21(8), 1272-1288.
- Chiang, H. H. Han, T. S. & McConville, D. (2018). The attitudinal and behavioral impact of brand-centered human resource management. *International Journal of Contemporary Hospitality Management*.

- Dechawatanapaisal, D. (2019). Internal branding and employees' brand outcomes: do generational differences and organizational tenure matter? *Industrial and Commercial Training*.
- Dehghani Dashteabi, M. Siavashi, M. & Byabani, H. (2018). Investigating the background of brand citizenship behavior in financial institutions. *Master Thesis University of Hormozgan*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (*In Persian*)
- Erkmen, E. & Hancer, M. (2015). Linking brand commitment and brand citizenship behaviors of airline employees: "The role of trust". *Journal of Air Transport Management*, 42, 47-54.
- Hadizadeh Moghadam, A. Jamali Kapak, S. & Rezaei, M. (2012). The model of the effect of domestic branding on brand citizenship behavior in the hotel industry. *Journal of Management Research in Iran*, 16(76), 203-223. (*In Persian*)
- Harandi, A. (2015). The Effects of Organizational Citizenship Behavior on Customers' Brand Image. *Journal of Brand Management*, 2(4), 97-124. (*In Persian*)
- Hoffman, B. J. Blair, C. A. Meriac, J. P. & Woehr, D. J. (2007). Expanding the criterion domain? A quantitative review of the OCB literature. *Journal of Applied psychology*, 92(2), 555.
- Holloway, I. & Todres, L. (2003). The status of method: flexibility, consistency and coherence. *Qualitative research*, 3(3), 345-357.
- Jain, A. K. Giga, S. I. & Cooper, C. L. (2013). Perceived organizational support as a moderator in the relationship between organisational stressors and organizational citizenship behaviors. *International Journal of Organizational Analysis*.
- Jamshidi Avanki, M. & Qasemzadeh, S. (2012). Identify and prioritize the factors affecting brand citizenship behavior. *Journal of business management*, 4(14), 237-259. (*In Persian*)
- Karimi Alavijeh, M. R. Ishaqi, S. M. S. & Ahmadi, M. M. (2016). Factors Affecting Employees' Brand Citizenship Behaviors. *Journal of Management Studies in Development and Evolution*, 25(80), 119-142. (*In Persian*)
- Keller, K. L. Parameswaran, M. G. & Jacob, I. (2011). *Strategic brand management: Building, measuring, and managing brand equity*. Pearson Education India.

- Khorshidi, A. Rezaei Dizgah, M. & Fadaei, M. (2016). Investigating the effect of brand citizenship behavior on brand equity in Minoo Company. *Master Thesis University of Kooshyar*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)
- Kim, M. S. Shin, D. J. & Koo, D. W. (2018). The influence of perceived service fairness on brand trust, brand experience and brand citizenship behavior. *International Journal of Contemporary Hospitality Management*.
- King, C. & Grace, D. (2010). Building and measuring employee-based brand equity. *European Journal of marketing*.
- Lee, K. & Allen, N. J. (2002). Organizational citizenship behavior and workplace deviance: The role of affect and cognitions. *Journal of applied psychology*, 87(1), 131.
- LePine, J. A. Erez, A. & Johnson, D. E. (2002). The nature and dimensionality of organizational citizenship behavior: a critical review and meta-analysis. *Journal of applied psychology*, 87(1), 52.
- Mahmoudi Meymand, M. Golkari Hagh, S. Samii Nasr, M. & Mehrmanesh, H. (2017). The Relationship between Brand Transformational Leadership Style and Brand Citizenship Behavior Considering the Mediating Role of the Staff Trust in Sales and Marketing in the Ceramic and Tile Industry. *Journal of Business Management*, 9(4), 877-904. (In Persian)
- Markóczy, L. & Xin, K. (2004). The virtues of omission in organizational citizenship behavior. *university of California*, 24, 28-30.
- Marzban, B. Tabavar, A. A. & Karampour, A. H. (2016). Investigating the Impact of Dimensions of Brand Citizenship Behavior on the Mental Image of the Brand (Case Study: Asia Insurance). *Master Thesis University of Sistan and Baluchestan*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)
- Mohammad, J. Quoquab, F. & Omar, R. (2016). Factors affecting organizational citizenship behavior among Malaysian bank employees: The moderating role of islamic work ethic. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 224, 562-570.
- Mohammad, J. Quoquab, F. Makbul, Z. M. & Ramayah, T. (2016). Bridging the gap between justice and citizenship behavior in Asian culture. *Cross Cultural & Strategic Management*.

- Mohammadipour, A. & Ghaffari, M. (2019). Presenting Brand Citizenship Behavior Model (Case Study: Sepah Shahr Bank Golpayegan Branches). *Master Thesis University of Golpayegan*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)
- Moradi, M. R. Hamidi, M. Sajjadi, S. N. Jafari, A. & Moradi Chaleshtari, J. (2011). The Relationship between Transformational\Transactional Leadership Styles and Organizational Citizenship Behavior in Physical Education Organization of Iran. *Journal of Sport Management*, 3(8), 125-150. (In Persian)
- Morgan, R. M. & Hunt, S. D. (1994). The commitment-trust theory of relationship marketing. *Journal of marketing*, 58(3), 20-38.
- Mousavi Shahandasht, S. M. Norouzi, H. & Sadegh Vaziri, F. (2017). Investigating the Impact of Different Brand Dimensions on Brand Citizenship Behavior (Case Study: Employees of Kaleh Amol Company). *Master Thesis University of Khwarizmi*. Available from ProQuest Dissertations and Theses database. (In Persian)
- Mousavi, S. N. (2016). The describe of moderating role of product performance in brand vision and positioning effect on brand equity in Iran food industry. *Journal of Business Management*, 8(1), 229-243. (In Persian)
- Nguyen, B. Chang, K. Rowley, C. & Japutra, A. (2016). Organizational citizenship behavior, identification, psychological contract and leadership frames: The example of primary school teachers in Taiwan. *Asia-Pacific Journal of Business Administration*.
- Nyadzayo, M. W. Matanda, M. J. & Ewing, M. T. (2016). Franchisee-based brand equity: The role of brand relationship quality and brand citizenship behavior. *Industrial Marketing Management*, 52, 163-174.
- Omar, M. W. & Ali, M. N. M. (2010). Managing Brand Equity among Langkawi's (SMEs) Independent Hoteliers. *International Journal of Marketing Studies*, 2(1), 147.
- Organ, D. W. (1988). *Organizational citizenship behavior: The good soldier syndrome*. Lexington Books/DC Heath and Com.
- Organ, D. W. Podsakoff, P. M. & MacKenzie, S. B. (2005). *Organizational citizenship behavior: Its nature, antecedents, and consequences*. Sage Publications.
- Piehler, R. (2018). Employees' brand understanding, brand commitment, and brand citizenship behaviour: a closer look at the relationships

- among construct dimensions. *Journal of brand management*, 25(3), 217-234.
- Piehler, R. King, C. Burmann, C. & Xiong, L. (2016). The importance of employee brand understanding, brand identification, and brand commitment in realizing brand citizenship behaviour. *European Journal of marketing*.
- Piehler, R. King, C. Burmann, C. & Xiong, L. (2016). The importance of employee brand understanding, brand identification, and brand commitment in realizing brand citizenship behaviour. *European Journal of marketing*.
- Podsakoff, P. M. MacKenzie, S. B. & Podsakoff, N. P. (2012). Sources of method bias in social science research and recommendations on how to control it. *Annual review of psychology*, 63, 539-569.
- Podsakoff, P. M. MacKenzie, S. B. Paine, J. B. & Bachrach, D. G. (2000). Organizational citizenship behaviors: A critical review of the theoretical and empirical literature and suggestions for future research. *Journal of management*, 26(3), 513-563.
- Porricelli, M. S. Yurova, Y. Abratt, R. & Bendixen, M. (2014). Antecedents of brand citizenship behavior in retailing. *Journal of retailing and consumer services*, 21(5), 745-752.
- Qolipour, R. Samadi Miarkalaei, H. & Samadi Miarkalaei, H. (2015). Structural modeling of the relationship between organizational citizenship behavior and organizational commitment of employees. *Journal of Psychological Research in Management*, 1(1), 1-32. (In Persian)
- Rahimzadeh, A. & Hadi Nejadkama, M. (2015). Investigating the Relationship between Brand Commitment and Brand Citizenship Behavior of Employees Regarding Their Role of Trust in Bank Mellি Branch of Guilan Province. *Journal of the first international conference on accounting and management in the third millennium*. (In Persian)
- Ravens, C. (2013). *Internal brand management in an international context* (Vol. 47). Springer Science & Business Media.
- Rudsaz, H. Rezaei Manesh, B. & Tavakoli, S. (2012). The Effect of Organizational Citizenship Behavior on Competitive Advantage. *Journal of Management Studies in Development and Evolution*, 21(68), 109-134. (In Persian)
- Safari, A. & Radi, F. (2015). The Effect of Internal Marketing Effect on Quality of service with Emphasis on the Mediating Role of Organizational Citizenship Behavior and Organizational Commitment. *Journal of Management Studies in Development and Evolution*, 23(76), 81-116. (In Persian)

- Sarmad Saeedi, S. & Jamshidian, M. A. (2013). Study of the Effect of Internal Marketing on Market-Orientation and Service Organizations' Performance (Case Study: Branches of Refah Bank in City of Arak). *Journal of Marketing Management*, 8(18), 91-106. (In Persian)
- Scrima, F. Lorito, L. Parry, E. & Falgares, G. (2014). The mediating role of work engagement on the relationship between job involvement and affective commitment. *The International Journal of Human Resource Management*, 25(15), 2159-2173.
- Sheikhzadeh, M. Abedi Jafari, H. Taslimi, M. H. & Faqih, A. H. (2011). Content analysis and theme network: A simple and efficient method for patterns in qualitative data. *Strategic Management Thought*: 151-198. (In Persian)
- Taheri, Y. Mohammadi, J. & Jafari Nia, S. (2014). Investigating the relationship between transformational leadership and organizational citizenship behavior considering the mediator role of empowerment. *Journal of Public Administration*, 6(4), 769-789. (In Persian)
- Terglav, K. Ruzzier, M. K. & Kaše, R. (2016). Internal branding process: Exploring the role of mediators in top management's leadership-commitment relationship. *International Journal of Hospitality Management*, 54, 1-11.
- Williams, L. J. & Anderson, S. E. (1991). Job satisfaction and organizational commitment as predictors of organizational citizenship and in-role behaviors. *Journal of management*, 17(3), 601-617.
- Xiong, L. King, C. & Piehler, R. (2013). "That's not my job": Exploring the employee perspective in the development of brand ambassadors. *International Journal of Hospitality Management*, 35, 348-359.
- Zia, B. (2015). The Investigation of Relationship between Brand Trust and Brand Citizenship Behavior with Emphasizing on the Mediating Role of Brand Commitment in the Area of Entrepreneurship. *Journal of Public Management Researches*, 8(29), 27-42. (In Persian).

